

JOURNÉE 26 MARS INCISIVE CENTRALE, RESTAURATION ET ESTHÉTIQUE



INCISIVE CENTRALE:

**une dent
stratégique,
une journée
complète**

**WE
KNOW
ENDO.®**

*Nous connaissons l'endo



ProTaper Gold®

Une performance reconnue

La technologie ProTaper Gold® comprend une séquence d'instruments de mise en forme et de finition plébiscitée par les praticiens à travers le monde.

- Traitement thermique spécifique du **ProTaper Gold®** contribuant au respect de la courbure canalaire.¹
- Résistance à la fatigue cyclique.²
- Pointe semi active permettant un meilleur respect des trajectoires canalaire.^{3/4}
- Section convexe triangulaire et conicité variable permettant une bonne efficacité de coupe, tout en réduisant l'effet de vissage.³
- Solution complète : Cônes de Gutta-Percha, pointes papier et Thermafil® spécifiquement conçus pour **ProTaper Gold®**

Dispositifs médicaux pour soins dentaires, réservés aux professionnels de santé, non remboursés par les organismes d'assurance maladie au titre de la LPPR. Lisez attentivement les instructions figurant dans la notice ou sur l'étiquetage avant toute utilisation. Il est recommandé d'isoler la dent à traiter à l'aide d'une digue dentaire avant tout traitement. ProTaper® Universal, Protaper Next et ProTaper Gold®. Indications- Mise en forme et nettoyage du système canalaire. Contre-indications- Ne pas utiliser en cas de courbure franche et sévère. Classe/ Organisme certificateur - Ila / CE 2797. Fabricant - Maillefer Instruments Holding SARL. Nov. 2019

1 Gagliardi J, Versiani MA, de Sousa-Neto MD, Plazas-Garzon A, Basrani B. Evaluation of the Shaping Characteristics of PROTAPER GOLD, PROTAPER NEXT, and PROTAPER UNIVERSAL in Curved Canals. J Endod. 2015 Oct;41(10):1718-24

2 Rapport de laboratoire Maillefer (Lab. Report 16-H0-001, pages 11-12) - Février 2016.

3 Blum JY, Machtou P, Ruddle C, Micallef JP. Analysis of mechanical preparations in extracted teeth using Pro Taper rotary instruments: value of the safety quotient. J Endod. 2003 Sept;29(9):567-75. Etude portant sur une génération précédente.

4 Berutti E, Negro AR, Lendini M, Pasqualini D. Influence of manual preflaring and torque on the failure rate of Pro Taper rotary instruments. J Endod. 2004 Apr;30(4):228-30. Etude portant sur une génération précédente.

NOS PARTENAIRES

- ACTEON GROUP
- AMERICAN EXPRESS
- AIREL
- CNQAOS
- LABORATOIRES CRINEX
- DENTSPLY SIRONA
- ÉDITIONS CDP/INITIATIVES SANTÉ
- FRAPIDENT
- GACD
- HENRY SCHEIN
- KREUSSLER PHARMA
- MEGA DENTAL
- PHILIPS
- SYDEL GESTION PRIVÉE
- SUNSTAR

NOS ANNONCEURS

DENTSPLY	P. 2
CHABASSOL	P. 4
CNO	P. 4
CNQAOS	P. 16
KREUSSLER	P. 16

NOS EXPOSANTS

- ADF ■ CURADEN ■ FABHER
- GÉNÉRIQUE INTERNATIONAL
- INVISALIGN ■ JOHNSON & JOHNSON ■ KAE LUX
- KREUSSLER ■ KULZER ■ KURARAY
- NICHROMINOX ■ PIERRE FABRE
- ORAL CARE ■ WAM

Flash/Actu

7 Nous allons bien !

8 Grand entretien : Cynthia Fleury

Formations/SOP

10 Incisive centrale : une dent stratégique, une journée complète

13 Journée TV16 janvier : derniers jours pour s'inscrire !

14 Journée 11 juin : Manager-thérapeute-chef d'entreprise, mode d'emploi

20 Tous les cycles de la SOP

22 Esthétique

22 Dermatologie

23 Occlusodontie

23 Implantologie

24 Hypnose

24 Éducation thérapeutique du patient

25 Transmission

25 Optimisation économique

26 Laser

26 Chirurgie plastique parodontale et péri-implantaire

27 Imagerie 3D

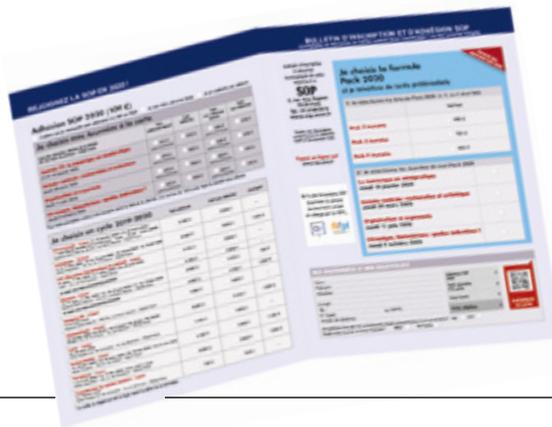
27 Parodontie

29 Voyage-congrès Île Maurice 2020

Club SOP/Congrès ADF

32 Congrès ADF 2019 : merci !

34 Voiles de la SOP



RETROUVEZ
NOTRE BULLETIN
D'INSCRIPTION
EN CAHIER CENTRAL



Société odontologique de Paris 6, rue Jean-Hugues, 75116 Paris – Tél.: 01 42 09 29 13

Tirage et diffusion: 40000 exemplaires Abonnement 1 an (8 numéros): 10 euros Prix au numéro: 1,55 euro

Rédacteur en chef: Philippe Milcent Rédacteur en chef adjoint: Gérard Mandel

Directeur de la publication: Marc Roché Comité éditorial: Meyer Fitoussi, Sylvie Saporta, Catherine Akari.

Conception, réalisation: Texto Éditions Création: Ewa Biejat Maquette: Fabrice Roux

Photos: DR : pp. 1, 2, 8, 10, 11, 12, 13, 15, 20, 21. Adobe stock : pp. 7, 14, 25, 29, 30, 34, 35.

Gérard Mandel & Francis Tobelem : pp. 20-27, 32 – 33.

Internet: www.sop.asso.fr Secrétariat: secretariat@sop.asso.fr ISSN: 1285-3933

Régie publicitaire: Catherine Akari: 01 42 09 29 13

Impression: Imprimerie Léonce Deprez – Zone industrielle – 62620 Ruitz



40 000 Chirugiens-Dentistes
Les fournisseurs du monde dentaire
Les laboratoires de prothèse dentaire
Un salon permanent
Un guide annuel des nouveautés
Des espaces privatifs
Web ou papier*

Annuaire **DENTAIRE**

Au  du Monde Dentaire



www.annuairedentaire.com

DTM PREVENTION & ADAPTATION

JD. ORTHLIEB / B. FLEITER / S. PALLA / P. PIONCHON
G. CAZALS / A. DE LAAT / A. MICHELOTTI / F. EXPOSTO
S. AZOGUI-LÉVY / P. VILLENEUVE / C. VISSCHER



12 & 13 MARS 2020

COMITÉ SCIENTIFIQUE : A. MICHELOTTI / J.-F. LALUQUE / B. FLEITER / F. DARQUE / P. SABLUE / M. COTELLE



HÔTEL MERCURE ATRIA
58 BOULEVARD CARNOT 62000 ARRAS
WWW.OCCCLUSO.COM



Le sens de l'Histoire



“ Toute innovation n'a de valeur que dans le respect d'une éthique ”

À L'AUBE DE CETTE ANNÉE 2020, s'annonce la mise en œuvre du second train des dispositions de la nouvelle convention. Elles nécessiteront de chaque praticien un effort d'adaptation à un environnement professionnel modifié en profondeur. En tant que société scientifique, la SOP formule le vœu que cet effort se fasse au travers d'indications thérapeutiques bien posées. Et cela passe par la formation continue, dont – il n'est pas vain de le rappeler – l'objectif est non seulement de diffuser des savoirs adossés aux données acquises de la science, mais aussi d'enseigner des savoir-faire résultant d'indispensables retours d'expérience. Des savoirs suffisamment étayés, et des savoir-faire assez éprouvés pour être largement transmis et, dès lors, plus spontanément appliqués. Outre l'effort d'intégrer les nouveaux paradigmes et les techniques nouvelles, il conviendra aussi de sortir du confort de schémas habituels bien huilés pour aller vers une dentisterie du long terme, plus actuelle –

plus écologique – mais plus exigeante. Ce qui suppose un « savoir-être » où toute formation, toute innovation n'a de valeur que dans le respect d'une éthique qui va au-delà du simple respect du Code de déontologie.

Car face aux effets d'aubaine inscrits entre les lignes de toute nouvelle convention, s'exerce une tension économique forte sur le praticien, qui est tout à la fois prescripteur et effecteur des solutions thérapeutiques proposées au patient.

SOUVENONS-NOUS DE LA CONVENTION SIGNÉE LE 19 JANVIER 2001.

Elle avait dopé « l'indication » des reconstitutions corono-radiculaires coulées (RCRC) mais ensuite, les organismes payeurs n'avaient pas manqué d'observer « *une augmentation de la quantité de RCRC effectuées, mais pas une augmentation de la qualité de leur réalisation* »⁽¹⁾!

Avec le recul, l'Histoire a donc montré l'effet négatif d'une telle mesure puisque les RCRC ne sont plus réservées aujourd'hui qu'aux traitements de la dernière chance!

Aujourd'hui encore, le risque est fort de voir se généraliser des modifications de comportement inappropriées que tenteront de justifier toujours les mêmes rhétoriques sophistes.

Depuis la redéfinition des droits du patient que nous devons à la loi Kouchner (2002); avec la volonté politique actuelle d'impliquer le patient dans son traitement par la promotion de l'éducation thérapeutique (ETP), plus que jamais, la demande du patient devra être au centre de nos pratiques. C'est dans ce sens qu'a été mené le grand entretien dont Cynthia Fleury nous a gratifiés et que vous trouverez dans les pages qui suivent.

Notre vœu le plus cher pour 2020?

Qu'avec la SOP, le plus grand nombre, à l'ère de l'anthropocène*, se remette dans le sens de l'Histoire!

Marc Roché, président de la SOP

(1) « Opportunité et qualité de réalisation des RCRC par les chirurgiens-dentistes dans le Nord-Pas-de-Calais ». Urcam, février 2004.

* Période actuelle des temps géologiques où les activités humaines ont de fortes répercussions sur les écosystèmes de la planète (biosphère) et les transforment à tous les niveaux. (On fait coïncider le début de l'anthropocène avec celui de la révolution industrielle, au XVIII^e siècle).

Tous les replays de nos Journées en accès illimité



Replay



Adhérez à la SOP
et accédez aux vidéos de nos Journées
sur www.sop.asso.fr

RETROUVEZ
NOTRE BULLETIN
D'INSCRIPTION
EN CAHIER
CENTRAL

10

Le nombre de cycles de la SOP ouverts à l'inscription au 1^{er} janvier 2020.

Vapotueuse : le coupable identifié ?

Le mystère autour de l'épidémie aux États-Unis de pneumopathies associées à l'utilisation d'e-cigarettes bientôt résolu ? Des analyses réalisées par les Centers for disease control (CDC), la principale agence fédérale américaine en matière de protection de la santé publique, confirment le rôle de l'acétate de vitamine E, une huile retrouvée dans les liquides des consommateurs touchés. En effet, cette forme synthétique de vitamine E a été repérée dans les échantillons biologiques de lésions pulmonaires de plusieurs patients atteints de ce syndrome de pneumopathie appelé EVALI pour « e-cigarette or vaping product use associated lung injury ».



Nous allons bien !

79 % des chirurgiens-dentistes sont satisfaits de leur métier, et même « très satisfaits » pour 6 % d'entre eux. C'est 10 points de plus qu'en 2017, lit-on dans une étude de l'Observatoire CMV Médiforce, réalisée en 2019 auprès de 484 professionnels dont 70 chirurgiens-dentistes. Bonne nouvelle donc, le moral des chirurgiens-dentistes s'améliore d'après cette enquête qui décrypte la vision des praticiens sur la profession, leur rapport au cadre légal en vigueur et leur opinion sur les challenges et opportunités soulevés par l'évolution technologique.

Pour preuve : 84 % des chirurgiens-dentistes se disent « fiers de leur métier », 77 % d'entre eux sont par ailleurs « très satisfaits d'exercer en tant que libéral ». La même proportion de répondant (77 %) considère apporter « une contribution réelle à la société ». Voilà pour les bonnes nouvelles. Mais tout n'est pas rose ! Les contraintes administratives et budgétaires ternissent l'opinion des praticiens : 77 % d'entre eux les considèrent si pesantes qu'ils ont « l'impression de ne plus faire vraiment leur métier ». Par ailleurs, et contrairement aux autres professions libérales, les chirurgiens-dentistes ne souhaitent pas voir l'État intervenir davantage dans leur domaine, notamment depuis le reste à charge zéro, qui a évidemment un impact sur leur pratique. Mais gardons le positif pour commencer cette nouvelle année !

Philippe Milcent

« Le praticien a une légitimité, mais n'est pas toujours crédible »

Cynthia Fleury est professeure titulaire de la chaire Humanités et Santé au Conservatoire national des arts et métiers (Cnam). Elle est l'auteure, entre autres, des ouvrages suivants * *Le soin est un humanisme*, éd. Gallimard, coll. Tracts. *La Fin du courage*, éd. Le livre de poche, coll. Biblio essai, et *Les Irremplaçables*, éd. Folio, coll. Essais.



Vous êtes philosophe, psychanalyste, professeure au Conservatoire national des arts et métiers (Cnam), titulaire de la chaire Humanités et Santé. Dans votre petit opuscule, *Le soin est un humanisme, vous insistez sur le « soin de soi ».**

Prendre soin de soi n'est pas évident, cela demande une estime de soi, une considération pour soi-même. Il existe beaucoup de personnes qui ne s'autorisent plus à se considérer comme un objet de soin, et donc nécessairement pas comme acteur de leur soin. Sans parler du problème des moyens financiers pour faire cela. Prenons le cas de l'hygiène buccale, elle est souvent laissée de côté alors que la question du sourire est socialement, identitairement clé, sans parler du fait que la santé des dents est absolument déterminante dans la santé tout court. Le cercle vicieux commence, car moins l'on prend soin de soi, moins l'on a envie de le faire. Les patients se laissent dépérir. La bouche est un univers classique de contournement du soin, tant les soins dentaires sont chers. Or, de nouveau, la bouche est un organe essentiel : c'est le lieu de la verbalisation, celui de la communication interpersonnelle. Le sujet, parce qu'il est comme empêché

dans son énonciation, se replie. J'ai souvent orienté dans ma pratique clinique des patients vers un dentiste. Cela permet de récupérer la luminosité d'un visage, par le sourire notamment, et simplement la confiance.

Et que disent les dents – blanches, de préférence... – que montre le sourire ?

Il y a une demande sociale pour des dents de plus en plus blanches. Ce qui se joue, c'est l'accès à un statut social, à une forme de reconnaissance et d'acceptation sociales. C'est de la rivalité mimétique de base, une demande narcissique. Nous sommes de plus en plus soumis à un monde d'images, et chacun veut essayer – c'est assez compréhensible – d'être le plus charmant sur celles-ci. Cela n'a pas grande importance. Il est vrai qu'avoir un beau sourire procure de la « stabilité ». Quand je dis orienter des patients vers les dentistes, je pense précisément à cette vertu résiliante du sourire. Très souvent, ces patients ont été dans le déni d'eux-mêmes, ils se sont oubliés ; parfois ils sont même dans une conduite victimaire parce qu'ils se sentent rejetés, alors qu'ils participent de

Le grand entretien

ce rejet par le manque de soin qu'ils portent à eux-mêmes. Une fois la bouche remise en état, souvent la dynamique de réparation se relance, l'image de soi est meilleure et le désir d'avancer recommence.

Comment regardez-vous le comportement des patients aujourd'hui?

En analyse, il y a pas mal d'ambivalences: ils arrivent en voulant déjà repartir (« *J'espère que ça ne va pas durer trop longtemps* »). Ils peuvent être consuméristes, en annulant une demi-heure avant la séance. Parfois, ils peuvent être agressifs. Tout dépend du transfert, de ce qui se joue au niveau du réveil pulsionnel dans la séance. Il faut savoir apaiser le patient afin qu'il consente au premier soin qu'il va se porter à lui-même. J'imagine que chez le dentiste, le patient n'est pas nécessairement heureux d'être là, et le fait savoir: « *Je ne vous aime pas* », « *Ne me faites pas mal* » ou « *J'ai déjà mal* ». Là, le praticien doit faire baisser cette tension et cette peur de la douleur. Vous, vous avez l'anesthésie, mais en analyse, il n'y a pas cet outil.

Parfois les patients ne verbalisent pas ou ne disent pas le fond de leurs attentes...

Oui, et c'est pour cela que l'usage de l'écoute est nécessaire. La métaphorisation est très intéressante, le praticien peut dire au patient de trouver les mots qui lui conviennent et lui proposer de faire un travail de traduction, de compréhension. C'est de la reformulation mais attention, ce n'est pas de la « déformulation ». Cette reformulation est faite avec le patient en vérifiant que l'on ne se trompe pas. C'est la meilleure façon d'éviter les malentendus et aussi les déceptions, voire les erreurs de diagnostic ou d'indication.

Doit-on toujours accéder aux demandes des patients?

Bien sûr que non, mais on doit toujours offrir une écoute au patient, et ne pas « juger » tout de suite sa demande, chercher à l'inverse à l'explicitement avec lui. Il n'est pas impossible que le patient ne soit pas convaincu de sa demande. Donc, l'écoute, l'accueil de sa parole, sont essentielles sinon le patient va pratiquer une autocensure, et ce sont là des problèmes pour plus tard, en créant par exemple des malentendus ou des attentes déçues.

Mais lorsque nous sommes confrontés à des attentes que nous ne sommes pas en mesure de satisfaire, comment faire venir le patient à une solution réaliste?

Le temps et la qualité de colloque singulier sont dédiés à cette tâche. Vous ne pouvez pas dire « *Ça n'est*

pas possible » sans déplier les causes du « ça n'est pas possible ». Sans quoi il y a un ressenti d'arbitraire voire d'injustice. En dentisterie, l'enjeu est d'essayer de voir si une alternative thérapeutique serait acceptable et, ensuite, de définir comment accompagner un devis élevé, gérer des délais contraints ou aborder la crainte voire la douleur, par exemple.

Vous introduisez dans votre ouvrage la notion de « consentement bafoué ».

Oui, il y a des faux consentements, qu'il s'agisse de la fabrication de consentements par manipulation ou encore de faux consentements par absence d'alternative, car un consentement se donne face à un vrai choix. Enfin, il y a les faux consentements qui résultent d'une incompréhension liée à un manque de temps, à un malentendu.

La difficulté ne réside-t-elle pas aussi dans le fait que le patient ne peut pas véritablement éprouver ce que nous lui expliquons, par exemple, une réhabilitation prothétique lourde passant par plusieurs étapes chirurgicales.

Oui, et c'est pour cela qu'en oncologie – et c'est peut-être une chose que les dentistes devraient envisager – nous travaillons beaucoup avec des patients-experts. Les patients sont très intéressés par ce que dit l'oncologue mais ensuite, ils veulent un discours de vécu, celui d'un patient qui peut expliquer les effets secondaires, qui peut dire lui-même ce qui a déterminé ses choix et comment il a arbitré. Le patient-expert a une crédibilité que n'a pas le médecin. Le médecin a une légitimité, mais il n'est pas toujours crédible.

Vous insistez aussi sur la nécessaire implication du patient.

Impliquer le patient dans sa santé est fondamental. La prévention, qui bénéficie d'un investissement trop faible – 2 % du budget de la santé – est essentielle, surtout dans une société comme la nôtre d'allongement de la vie, et de pression sociale forte sur la vieillesse. Promouvoir l'éducation thérapeutique est déterminant, surtout avec le tournant ambulatoire de la chirurgie. Le numérique sera d'une grande utilité pour la collecte des données, le suivi postopératoire, la prévention continue. Tout projet de santé doit être holistique, et se rappeler cette vérité première: nous soignons des personnes malades et pas des maladies.

Propos recueillis par Marc Roché

JOURNÉE 26 MARS

INCISIVE CENTRALE, RESTAURATION ET ESTHÉTIQUE



INCISIVE
CENTRALE :

une dent
stratégique,
une journée
complète

« La Journée s'ouvrira autour des problématiques liées aux traumatismes chez l'enfant et chez l'adulte », explique **Anne-Margaux Collignon**, conférencière de la Journée « Incisive centrale: restauration et esthétique » qui a

lieu le 26 mars prochain (lire son interview ci-contre). « J'expliquerai les gestes simples à maîtriser pour prendre en charge l'urgence. L'objectif consiste à limiter au maximum les conséquences de ce traumatisme à moyen et long

terme » poursuit-elle. Plus largement, il s'agit, conformément à la feuille de route fixée par les responsables scientifiques de cette Journée, Dominique Martin et Romain Jacq, de couvrir de façon exhaustive le champ des

restaurations de l'incisive centrale chez l'enfant et l'adulte. En effet, la restauration d'une incisive centrale est sans doute un des actes les plus délicats à réaliser. Un dommage, un traumatisme ou une lésion sur une incisive centrale peut avoir des répercussions dépassant largement la sphère dento-dentaire. Visible, le traumatisme peut, en effet, avoir une incidence sur l'estime de soi ou sur la vie sociale, en particulier lorsqu'il concerne un jeune patient car les conséquences devront être gérées toute au long de sa vie. Six conférenciers se partageront la scène pour donner des réponses cliniques concernant la prise en charge esthétique et fonctionnelle de l'incisive centrale maxillaire en cas de traumatologie ou d'anomalie de structure. Ils traiteront de la restauration de l'incisive centrale selon le gradient thérapeutique de préservation des tissus.

Une Journée transversale pour une maîtrise globale de l'incisive centrale

Seront, entre autres, détaillées les techniques endodontiques d'une incisive corrélées aux conséquences biologiques et esthétiques des traitements. Face à un traumatisme de l'incisive centrale, quels sont les gestes d'urgence à connaître et à maîtriser en omnipratique ? **Anne-Margaux Collignon** expliquera comment nous pouvons décider simplement et rapidement des thérapeutiques afin de préserver la fonction et l'esthétique de l'incisive cen-

Lire la suite en page 12 ■■■▶

Anne-Margaux Collignon, conférencière de la Journée du 26 mars 2020



limiter les conséquences des traumatismes dès les premiers gestes ▶▶

Vous allez intervenir sur les traumatismes de l'incisive centrale, quel sera votre propos ?

Le traumatisme des dents en secteur esthétique est l'une des urgences les plus complexes à appréhender. À l'aide de cas cliniques et d'astuces, j'expliquerai les gestes simples à maîtriser pour prendre en charge l'urgence. L'objectif consiste à limiter au maximum les conséquences de ce traumatisme à moyen et long terme. Mon propos sera illustré avec beaucoup de cas cliniques que tout omnipraticien peut être amené à soigner. Il s'agit de montrer la réalité clinique et de donner les clés pour une prise en charge sereine.

Justement, la gestion de l'urgence génère du stress chez le praticien...

Oui, c'est naturel d'autant plus que les traumatismes de l'incisive centrale sont souvent impressionnants, et certains patients arrivent choqués au cabinet dentaire. Il est donc essentiel de savoir quoi faire dès les premiers instants. Le maître-mot est « rassurer » le patient, pour cela il faut être serein et ça s'apprend ! Tous les omnipraticiens sont susceptibles de recevoir ce type d'urgences, et les automatismes sont moins présents que lorsqu'il s'agit de soigner des pathologies plus classiques.

Quels seront les grands axes de votre intervention ?

Cette intervention s'orientera autour des protocoles à mettre en place en fonction du traumatisme subi. Seront aussi développées des astuces et des solutions faciles à mettre en place pour prendre en charge les cas où l'incisive a subi un choc important. Nous traiterons, en outre, de l'accueil du patient, de l'évaluation de la sévérité du traumatisme, de l'importance des premiers gestes, du planning de soins, des documents administratifs spécifiques, etc. La partie post-traumatisme sera traitée en binôme avec François Bronnec. Nous interviendrons pour couvrir l'ensemble les étapes de la prise en charge de l'incisive centrale traumatisée : du premier rendez-vous d'urgence à quelques années plus tard, pour suivre les conséquences du traumatisme. /

trale. Elle livrera des conseils pratiques et illustrera son propos à partir des situations cliniques les plus fréquentes que les participants peuvent rencontrer au cabinet dentaire.

François Bronnec interviendra ensuite sur les conséquences endodontiques des traumatismes (apexogénèse, apexification, revascularisation). Son propos ? Mettre en évidence les incidences possibles des thérapeutiques à court, moyen et surtout long terme (discoloration, fracture, etc.).

Anne-Laure Bonnet traitera quant à elle des différentes restaurations de l'incisive post-traumatique. Elle livrera, par exemple, des trucs et astuces sur deux angles sans atteinte pulpaire.

Patrick Rouas et **Olivier Leroux** feront ensuite un point complet et pratique sur les anomalies de structure. Patrick Rouas traitera du diagnostic et de ses conséquences. Olivier Leroux développera son propos autour de la restauration et de l'éclaircissement externe. Il présentera un protocole simple de mise en place de l'ICON.

Pour clôturer cette Journée 100 % clinique, **Jean-David Boschattel** répondra à la question de savoir si oui ou non les facettes sont bien la solution clinique que certains prétendent.

On l'a compris, il s'agira d'une Journée transversale destinée à comprendre les problématiques que soulève l'incisive centrale. Traitement Icon, micro-abrasion, restauration conventionnelle, facette, couronne... Les conférenciers présenteront toutes les clés thérapeutiques accessibles à l'omnipraticien.

**Dominique Martin
et Romain Jacq**

Fiche formation

« Incisive centrale : restauration et esthétique » 26 mars 2020

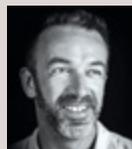
Lieu : Maison de la chimie
28 bis, rue Saint-Dominique – 75007 Paris

Disciplines abordées : traumatologie,
endodontie, esthétique.

Responsables scientifiques :

Dominique Martin, Romain Jacq

Conférenciers : Anne-Margaux Collignon,
François Bronnec, Anne-Laure Bonnet, Patrick Rouas,
Olivier Leroux, Jean-David Boschattel.



Programme de la formation

- Traumatismes : gestes d'urgences.
- Conséquences endodontiques des traumatismes.
- Restauration de l'incisive post-traumatique.
- Anomalies de structure.
- Facettes : solution clinique ?

Objectifs de la formation

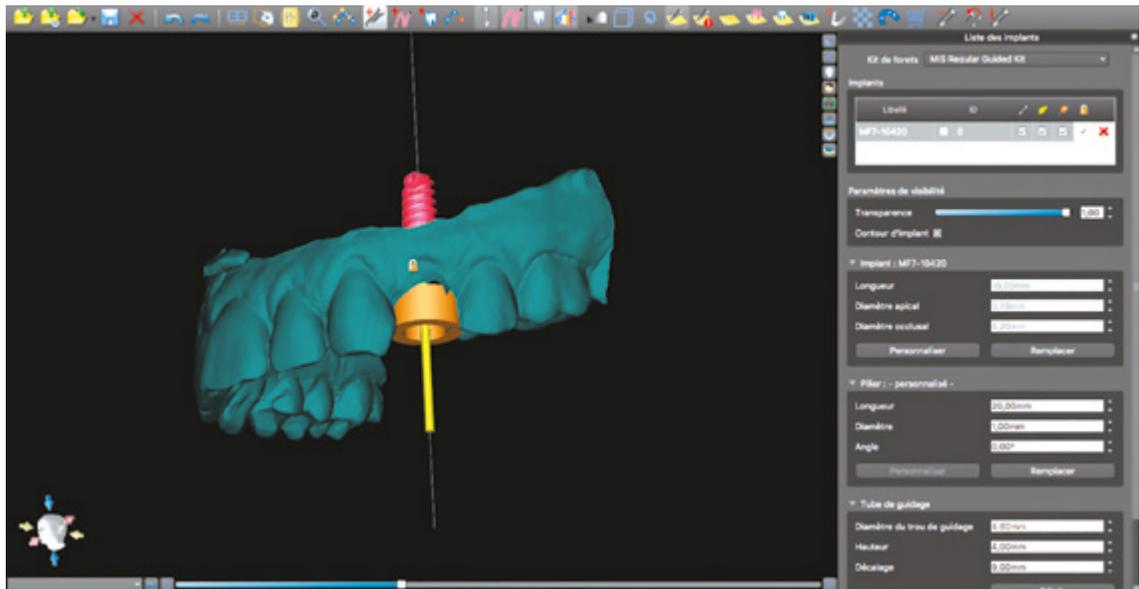
- Comprendre les enjeux de la prise en charge esthétique et fonctionnelle de l'incisive centrale maxillaire centrale en cas de traumatologie ou d'anomalie de structure.
- Restaurer l'incisive centrale selon le gradient thérapeutique de préservation des tissus.
- Mettre en œuvre les techniques endodontiques d'une incisive en considérant les conséquences biologiques et esthétiques des traitements.



INSCRIVEZ-VOUS
dès maintenant
> cahier central

Le numérique en omnipratique

Journée TV du 16 janvier: derniers jours pour s'inscrire!



Il ne reste plus que quelques jours pour s'inscrire à la Journée TV intitulée « *Le numérique en omnipratique* », le 16 janvier prochain. Au programme:

- Réalisation d'un onlay céramique en technique CFAO directe par **Stéphane Cazier**.
- Réalisation d'une prothèse conjointe temporaire par impression 3D de matériaux composites par **Jean-François Chouraqui**.
- Exemple de travail à distance avec un prothésiste pour des cas complexes par **Jean-François Chouraqui**.
- Réalisation d'un guide chirurgical implantaire via des techniques numériques et pose de l'implant par **Corinne Touboul**. /

Fiche formation

« Journée TV: le numérique en omnipratique » 16 janvier 2020

Lieu : Maison de la chimie
28 bis, rue Saint-Dominique – 75007 Paris

Disciplines abordées : chirurgie, implantologie, dentisterie restauratrice, prothèse.

Responsable scientifique : Jean-François Chouraqui

Groupe de travail :
Chloé Barbant, Mathilde Jalladaud, Marc Roché

Conférenciers et opérateurs :
Stéphane Cazier, Jean-François Chouraqui,
Mathilde Jalladaud, Corinne Touboul.



INSCRIVEZ-VOUS
dès maintenant
> cahier central

Journée 11 juin 2020 « Conception et organisation d'un cabinet »

Chef d'entreprise-manager-thérapeute : mode d'emploi

OUVERT AUX ASSISTANTES



Efficacité des soins, rationalisation de l'exercice, bien-être du praticien et de son équipe pour le bien-être des patients. C'est la conjonction de ces divers aspects qui garantit le bon fonctionnement, la notoriété et la pérennité d'un cabinet dentaire. Or, réunir les conditions de ce bon fonctionnement n'est pas enseigné en formation initiale. Être un chef d'entreprise performant, être un bon manager, gagner du temps thérapeutique via l'organisation du cabinet dentaire : cela s'apprend ! Voilà l'objectif de la Journée du 11 juin 2020 intitulée « Conception et organisation d'un cabinet », dirigée par Marc Roché. Cinq conférenciers, trois chirurgiens-dentistes et deux consultants en management, animeront cette Journée, ouverte également aux assistant(e)s. En introduction à la journée **Christian Simon** témoignera d'un plaisir au travail relancé avec

la restructuration totale de son cabinet dentaire situé dans un désert médical en zone rurale et dans lequel il exerce depuis plus de trente-cinq ans. Il expliquera la façon dont il a développé son arsenal thérapeutique (implantologie, laser) afin de répondre au mieux aux besoins de ses patients. **Philippe Rocher** expliquera ensuite ce qu'est une organisation optimisée du cabinet dentaire et de ses équipements qui permet un travail en équipe plus efficace. Conception du cabinet, meubles, sol... L'équipe soignante ne peut correctement évoluer dans un environnement mal organisé et « *un cabinet bien conçu stimule le plaisir au travail* », gage Philippe Rocher. **Patrick Bonne** détaillera la « démarche d'amélioration continue simplifiée » qu'il préconise. Limitée aux aspects juridiques et financiers de la stérilisation, du secrétariat et de la gestion

des stocks, il dira – dans le cadre de cette démarche –, comment déléguer pour s'assurer sécurité et confort d'exercice.

L'un des apports de cette conférence : montrer que la mise en place de protocoles et de procédures bien élaborés permet de garantir le respect des réglementations. « *Un sujet trop souvent absent en pratique quotidienne sera par exemple abordé : les traçabilités au cabinet dentaire (dossier patient, vigilances et veilles)* », explique Marc Roché. *Ainsi, des solutions seront proposées qui facilitent la pratique et laissent plus de temps au soin* ».

Accorder plus de temps aux soins via une organisation efficace de l'équipe dentaire et du cabinet

Assistante dentaire et formatrice en management, **Marilyn Michel** prendra ensuite la parole pour exposer les différents modes de gestion des stocks garants d'une meilleure maîtrise des coûts. « *Le contrôle des flux permet d'atteindre l'équilibre financier* », explique-t-elle. Elle abordera, par ailleurs, la gestion informatique des stocks avec des logiciels qui facilitent la traçabilité réglementaire (matériaux, pharmacovigilance).

Enfin, **François Marque**, consultant en management, clôturera cette Journée pour exposer les bases du management de l'équipe dentaire adaptées aux différents acteurs du cabinet dentaire. « *Le travail en équipe nécessite la transformation du chirurgien-dentiste en employeur manager efficace, responsable et bienveillant* », explique-t-il, « *de l'entretien annuel à celui de félicitation, l'employeur se doit de posséder des outils et des techniques que je développerai* ».

La maîtrise de ce rôle de manager doit permettre l'accompagnement et l'amélioration de la qualité de vie au travail (QVT). Cette conférence permettra aux participants de renforcer la cohésion de leur équipe pour garantir la pérennité de leur structure dans un climat de travail favorable. Et Marc Roché de conclure : « *Au cours de cette Journée, la valorisation du travail en équipe sera soulignée dans chacune des parties développées autour d'exemples concrets et applicatifs c'est pourquoi les assistantes sont incitées à venir* ». /

Fiche formation

« Conception et organisation d'un cabinet dentaire » 11 juin 2020

Lieu : Maison de la chimie
28 bis, rue Saint-Dominique – 75007 Paris

Disciplines abordées :

Omnipratique, bureautique, aspects législatifs et réglementaires, pharmacovigilance.

Responsable scientifique :

Marc Roché

Groupe de travail :

Romain Jacq, Philippe Safar, Sylvie Saporta.

Conférenciers : Patrick Bonne, François Marque, Marilyn Michel, Philippe Rocher, Christian Simon.



Programme de la formation

- Appliquer une démarche d'amélioration continue simplifiée au cabinet dentaire.
- Améliorer le travail en équipe.
- Sécuriser les postes à risques (stérilisation) et les délégations de tâches.
- Optimisation du poste de secrétariat.
- Respect des réglementations en matière de traçabilité et de risque infectieux.
- Gestion optimisée des stocks.
- Bases d'un management efficace et bienveillant.

Objectifs de la formation

- Sécuriser son exercice.
- Donner les bases qui permettent d'adapter chaque structure aux besoins locaux.
- Pratiquer une omnipratique moderne.



INSCRIVEZ-VOUS
dès maintenant
> cahier central



CNQAOS

L'ÉCOLE DES ASSISTANTS DENTAIRES

1ER CENTRE DE FORMATION
DES ASSISTANTS
DENTAIRES

TÉL. : 01 78 91 01 40
formation@cnqaos.org
www.cnqaos.fr

Cours à Paris/Bastille
métro St PAUL dès janvier 2020



Visa N°19/01/68029058/PM/001 - PIMENTONIR - contact@piment-noir.fr

Ne laissez pas
la douleur
vous submerger...



2%

DYNEXAN[®]

POUR ANESTHÉSIER LA DOULEUR BUCCALE



Indications thérapeutiques : traitement symptomatique de courte durée des lésions douloureuses de la cavité buccale. Anesthésie locale de contact avant explorations instrumentales en odontostomatologie. (réservé à l'adulte et l'enfant à partir de 6 ans). Prix Public TTC : 4,70 € (incluant l'honoraire pharmacien). Les mentions légales sont accessibles sur la base de données publique des médicaments : base-donnees-publique.medicaments.gouv.fr

kreussler
PHARMA

AGRÉÉ COLLECT
JO.23/02/2011

EXPLOITANT : LABORATOIRE KREUSSLER PHARMA.
18, AVENUE PARMENTIER 75011 PARIS.
TÉL : 01 58 39 35 80 - FAX : 01 43 70 21 06.

Calendrier des formations SOP / 2020-2021

2020 semestre 1

janvier	février	mars	avril	mai	juin
	30-31/1^{er} fév. Cycle Hypnose	6-7 Cycle ETP	2-3 Cycle Transmission		11 Journée Organisation & ergonomie
9-10-11 Cycle Esthétique		12-13-14 • Cycle Esthétique • Cycle Optimisation éco. (12 et 13 mars)	2-3-4 Chirurgie plastique parodontale et péri-implantaire		4-5-6 Cycle Imagerie
16-17 Cycle Transmission	31 janv./1^{er} fév. • Cycle ETP • Cycle Endo	20-21 Cycle Endo		14-15-16 Cycle Hypnose	11-12-13 Cycle Hypnose
16 Journée Numérique en omnipratique	6-7 Cycle Transmission	26 Journée Incisive centrale	17-27 Voyage-congrès Maurice	15-16 • Cycle Endo • Cycle Esthétique	12-13 Cycle Esthétique
17-18 • Cycle Occlusodontie • Cycle Dermato		26-27 Cycle Implanto	23-24 Cycle Implanto		5-6 Cycle Endo
23-24 Cycle Implanto	27-28 Cycle Implanto	27-28 • Cycle Occlusodontie • Cycle Laser • Cycle Dermato	24-25 Cycle ETP	29-30 Cycle Occlusodontie	25-26 • Cycle Implanto
				29-30-31 Voiles SOP	26-27 Cycle Occlusodontie

2020 semestre 2

juillet	août	septembre	octobre	novembre	décembre
	 <p>PROGRAMMEZ DÈS MAINTENANT VOTRE ANNÉE DE FORMATION CONTINUE AVEC LA SOP (BULLETIN D'INSCRIPTION EN DOUBLE PAGE CENTRALE)</p>		1-2-3 Cycle Paro		
			8 Journée Céramique, biomatériaux : quelles indications ?	6 Master Cycle Dermato	
			9 Master Cycle Dermato		11-12 Cycle Paro
			16 Master Cycle Dermato	Séance SOP/congrès ADF date à venir	

2021 semestre 1

janvier	février	mars	avril	mai	juin
14 Journée en préparation					17 Journée en préparation
21-22-23 Cycle Paro				21 Journée en préparation	
		25 Journée en préparation			

Adhésion SOP 2020 (109 €)

J'adhère (ou je renouvelle mon adhésion) à la SOP en 2020 Je suis déjà adhérent 2020 Je ne souhaite pas adhérer

Je choisis mes Journées à la carte

Lieu des Journées: Maison de la Chimie 28, rue Saint-Dominique - 75007 Paris	Tarif adhérent minoré	Tarif adhérent	Tarif non-adhérent minoré	Tarif non-adhérent
Journée TV: le numérique en omnipratique jeudi 16 janvier 2020		<input type="checkbox"/> 325 €		<input type="checkbox"/> 410 €
Incisive centrale: restauration et esthétique jeudi 26 mars 2020	<input type="checkbox"/> 275 € <small>(avant le 10/02/2020)</small>	<input type="checkbox"/> 325 €	<input type="checkbox"/> 360 € <small>(avant le 10/02/2020)</small>	<input type="checkbox"/> 410 €
Organisation et ergonomie d'un cabinet dentaire jeudi 11 juin 2020 Venez avec votre assistant(e) ! Inscription sur www.sop.asso.fr ou téléphoner à la SOP	<input type="checkbox"/> 275 € <small>(avant le 27/04/2020)</small>	<input type="checkbox"/> 325 €	<input type="checkbox"/> 360 € <small>(avant le 27/04/2020)</small>	<input type="checkbox"/> 410 €
Céramique, biomatériaux: quelles indications ? Jeudi 8 octobre 2020	<input type="checkbox"/> 275 € <small>(avant le 03/09/2020)</small>	<input type="checkbox"/> 325 €	<input type="checkbox"/> 360 € <small>(avant le 03/09/2020)</small>	<input type="checkbox"/> 410 €

Pour toute annulation moins d'une semaine avant la date de la Journée, une somme de 100 € pour frais de dossier sera retenue.

Je choisis un cycle 2020

	Tarif adhérent	Tarif non-adhérent	Acompte*
Chirurgie plastique parodontale et péri-implantaire - 3 jours 2, 3, 4 avril 2020 3, rue de La Trinité - 75009 Paris et LISC - 64, rue de Fondary - 75015 Paris	<input type="checkbox"/> 2865 €	<input type="checkbox"/> 3055 €	
Dermatologie - 5 jours 17, 18 janvier 2020 / 27, 28 mars 2020 / + 1 jour Master (cochez votre préférence): <input type="checkbox"/> 9 oct. <input type="checkbox"/> 16 oct. <input type="checkbox"/> 6 nov. (2020) Espace Saint-Martin 99 bis, rue Saint-Martin - 75003 Paris	<input type="checkbox"/> 2105 €	<input type="checkbox"/> 2305 €	-
ETP (Éducation thérapeutique du patient) - 6 jours 31 janv., 1 ^{er} fév. 2020 / 6, 7 mars 2020 / 24, 25 avril 2020 LISC - 64, rue de Fondary - 75015 Paris	<input type="checkbox"/> 2750 €	<input type="checkbox"/> 2950 €	-
JE VIENS AVEC MON ASSISTANT(E) DENTAIRE	<input type="checkbox"/> 4100 €	<input type="checkbox"/> 4300 €	-
Optimisation économique du cabinet - 2 jours 12, 13 mars 2020 Hôtel Sofitel Arc de triomphe - 14, rue Beaujon - 75008 Paris	<input type="checkbox"/> 730 €	<input type="checkbox"/> 845 €	-
Hypnose - 9 jours 30, 31 janv., 1 ^{er} fév. 2020 / 14, 15, 16 mai 2020 / 11, 12, 13 juin 2020 Espace Saint-Martin - 199 bis, rue Saint-Martin - 75003 Paris	<input type="checkbox"/> 2955 €	<input type="checkbox"/> 3155 €	755 €
JE VIENS AVEC MON ASSISTANT(E) DENTAIRE	<input type="checkbox"/> 4505 €	<input type="checkbox"/> 4705 €	1200 €
Imagerie 3D - 3 jours 4, 5, 6 juin 2020 Espace Saint-Martin - 199 bis, rue Saint-Martin - 75003 Paris	<input type="checkbox"/> 1665 €	<input type="checkbox"/> 1865 €	-
Implantologie - 10 jours 23, 24 janv. 2020 / 27, 28 fév. / 26, 27 mars / 23, 24 avr. / 25, 26 juin Sofitel, Arc de Triomphe - 14, rue Beaujon - 75008 Paris	<input type="checkbox"/> 5255 €	<input type="checkbox"/> 5455 €	1305 €
Laser - 2 jours 27, 28 mars 2020 Hôtel Sofitel Arc de triomphe - 14, rue Beaujon - 75008 Paris	<input type="checkbox"/> 1795 €	<input type="checkbox"/> 1995 €	-
Occlusodontie - 8 jours 17, 18 janv. 2020 / 27, 28 mars 2020 / 29, 30 mai 2020 / 26, 27 juin 2020 Hôtel Ampère - 102 av. de Villiers - 75017 Paris	<input type="checkbox"/> 4165 €	<input type="checkbox"/> 4365 €	1125 €
Parodontie - 8 jours 1, 2, 3 oct. 2020 / 11, 12 déc. 2020 / 21, 22, 23 janvier 2021 Hôtel Napoléon - 40, av. de Friedland - 75008 Paris	<input type="checkbox"/> 5065 €	<input type="checkbox"/> 5265 €	1255 €
Cycles Endodontie, Esthétique et Transmission COMPLETS			

* Le solde du règlement est à régler avant le début de la formation.

BULLETIN D'INSCRIPTION ET D'ADHÉSION SOP

(Complétez et retournez ce cahier central dans l'enveloppe T ou par courrier simple)

Bulletin d'inscription
à retourner
accompagné de votre
règlement à :

SOP

6, rue Jean Hugues
75116 Paris
Tél. : 01 42 09 29 13
www.sop.asso.fr

Toutes nos formations
comprennent le déjeuner
assis et les pauses-café.

Payez en ligne sur
www.sop.asso.fr

98 % des formations SOP
(journées & cycles)
peuvent être prises
en charge par le FIFPL.



Réservé aux
adhérents SOP 2020

Je choisis la formule Pack 2020 et je bénéficie de tarifs préférentiels

1/ Je sélectionne ma formule Pack 2020 : 2, 3, ou 4 Journées

	Tarif Pack
Pack 2 Journées	<input type="checkbox"/> 495 €
Pack 3 Journées	<input type="checkbox"/> 701 €
Pack 4 Journées	<input type="checkbox"/> 902 €

2/ Je sélectionne les Journées de mon Pack 2020

Le numérique en omnipratique Jeudi 16 janvier 2020	<input type="checkbox"/>
Incisive centrale : restauration et esthétique Jeudi 26 mars 2020	<input type="checkbox"/>
Organisation et ergonomie d'un cabinet dentaire Jeudi 11 juin 2020	<input type="checkbox"/>
Céramique, biomatériaux : quelles indications ? Jeudi 8 octobre 2020	<input type="checkbox"/>

MES COORDONNÉES ET MON RÉCAPITULATIF

Nom :
Prénom :
Adresse :
E-mail :
Tél. :
N° Adeli : ou RPPS :
Année de diplôme :

Adhésion SOP 2020	€
Total Journées à la carte	€
Total Cycles	€
TOTAL GÉNÉRAL	€



INSCRIPTION
EN LIGNE

Accepteriez-vous que vos coordonnées soient communiquées à nos partenaires? oui non

Voulez-vous recevoir un fichet réduction? SNCF Air France

10 cycles ouverts à l'inscription



INSCRIVEZ-VOUS
dès maintenant
> cahier central

Dermatologie, Occlusodontie, Implantologie, Hypnose, Éducation thérapeutique du patient (ETP). Ces cinq cycles démarrent dès ce mois de janvier. N'attendez plus, les places sont limitées! Au rang des nouveautés programmées dès cette année: le cycle de trois jours « Chirurgie plastique parodontale et péri-implantaire ». Il se déroulera les 2, 3, 4 avril.

Pour le reste, et dans l'ordre chronologique, les cycles Dermatologie (5 jours) et Occlusodontie (8 jours) débutent tous les deux le 17 janvier.

Viendront ensuite le cycle Implantologie (10 jours), à partir du 23 janvier, le cycle Hypnose le 30 janvier (9 jours) et le cycle ETP le 31 janvier (6 jours). Sans oublier le cycle de 2 jours consacré à la gestion et l'optimisation du cabinet dentaire (12, 13 mars) et le cycle de 2 jours Laser (27, 28 mars). Viendront ensuite, le cycle Imagerie 3D les 4, 5, 6 juin puis, en octobre, le cycle Parodontie de 8 jours (1, 2, 3 octobre, 11, 12 décembre, 21, 22, 23 janvier 2021). Retrouvez le programme de tous les cycles pages suivantes.

LES CYCLES SOP, CE SONT LES PARTICIPANTS QUI EN PARLENT LE MIEUX !



Anne-Laure Martin Dit Sandre (05) participante du cycle Implantologie

/// Je cherchais à suivre un DU en implantologie. Quand j'ai pris connaissance du programme du cycle Implantologie, j'ai opté pour cette formation qui me paraissait complète et pertinente. Je n'ai pas été déçue! Cette formation est un bon tremplin pour ceux qui souhaitent poser leurs premiers implants. Les formateurs sont très pédagogues, accessibles et à notre écoute. L'ambiance est confraternelle, on a beaucoup échangé avec eux et les autres participants. Le format est stimulant: après chaque module théorique, nous mettons en pratique ce que nous venons d'apprendre. Nous avons également testé du matériel dernier cri, notamment en matière d'empreinte optique. Enfin, nous avons assisté à une chirurgie en direct d'un cas accessible aux débutants pour lever nos appréhensions et nous donner envie de se lancer. Résultat: j'ai terminé le cycle en juin dernier et j'ai posé mes premiers implants le mois suivant! //

TOUS NOS CYCLES AU FIL DE L'ANNÉE

10
jours

ENDODONTIE COMPLET

6, 7, DÉC. 2019 / 31 JANV., 1^{ER} FÉV. /
20, 21 MARS / 15, 16 MAI / 5, 6 JUIN 2020

10
jours

ESTHÉTIQUE COMPLET

9, 10, 11 JANVIER / 12, 13, 14 MARS /
15, 16 MAI / 12, 13 JUIN 2020

5
jours

DERMATOLOGIE

17, 18 JANVIER 2020 / 27, 28 MARS 2020 /
+ 1 JOUR MASTER AU CHOIX:
9 OU 16 OCTOBRE OU 6 NOVEMBRE 2020

8
jours

OCCLUSODONTIE

17, 18 JANV. 2020 / 27, 28 MARS 2020 /
29, 30 MAI 2020 / 26, 27 JUIN 2020

10
jours

IMPLANTOLOGIE

23, 24 JANV. 2020 / 27, 28 FÉV. / 26, 27 MARS
/ 23, 24 AVRIL / 25, 26 JUIN

9
jours

HYPNOSE

30, 31 JANV., 1^{ER} FÉVRIER 2020 /
14, 15, 16 MAI 2020 / 11, 12, 13 JUIN 2020

6
jours

ETP

(ÉDUCATION THÉRAPEUTIQUE
DU PATIENT)

31 JANV., 1^{ER} FÉV. 2020 / 6, 7 MARS 2020 /
24, 25 AVRIL 2020

2
jours

TRANSMISSION COMPLET

(TRANSMISSION DU CABINET)
6, 7 FÉVRIER OU 2, 3 AVRIL

2
jours

OPTIMISATION ÉCO. NOUVELLE SESSION

(GESTION ET OPTIMISATION
ÉCONOMIQUE DU CABINET)
12, 13 MARS

2
jours

LASER

27, 28 MARS 2020

3
jours

CHIR. PLASTIQUE PARODONTALE & PÉRI-IMPLANTAIRE NOUVEAUTÉ

2, 3, 4 AVRIL 2020

3
jours

IMAGERIE 3D

4, 5, 6 JUIN 2020

8
jours

PARODONTIE

1, 2, 3 OCT. 2020 / 11, 12 DÉC. 2020 /
21, 22, 23 JANVIER 2021

INSCRIVEZ-VOUS DÈS MAINTENANT
> cahier central



TÉMOIGNAGE: Catherine Laurens Gelez, participante au cycle dermatologie buccale

“ Dans le cadre de ma pratique exclusive en parodontologie, une certaine connaissance de la dermatologie buccale, discipline ne bénéficiant que de peu d'enseignements, me semblait indispensable et indissociable de mon exercice. J'avais déjà participé à une formation sur ce sujet, et je sentais la nécessité d'affiner mes diagnostics différentiels pour améliorer la prise en charge de mes patients. L'objectif visait aussi, bien sûr, à dépister précocement les cancers buccaux. Désormais, je réalise des examens cliniques beaucoup plus poussés, spécifiques et dirigés vers les muqueuses. Cette formation SOP est vraiment complète, surtout au sein de petits groupes facilitant les échanges de qualité entre confrères et intervenants. De plus, le format de ce cycle sur cinq jours est facile à intégrer dans notre emploi du temps. Bilan de cette formation ? Elle m'a donné envie d'aller encore plus loin, je vais me lancer dans un DU de dermatologie, merci la SOP! ”

ESTHÉTIQUE

9, 10, 11 janv. / 12, 13, 14 mars / 15, 16 mai / 12, 13 juin 2020
Hôtel Napoléon - 40, av. de Friedland - 75008 Paris



COMPLET

Un parcours complet pour maîtriser les techniques de dentisterie adhésive à visée esthétique (analyse esthétique, traitement des dyschromies, stratification des composites, onlay, facette, etc.)

Programme du cycle Esthétique

- Analyse esthétique et planification thérapeutique.
- Choix de la couleur.
- Communication et photographie.
- Traitement des dyschromies, éclaircissement.
- Adhésion aux tissus dentaires.
- Modes d'assemblage des diverses céramiques.
- Restaurations en composite directes au secteur antérieur.
- Restaurations en composite directes au secteur postérieur.
- Facettes céramiques, Inlay et onlays céramiques.
- Implantologie (sect. antérieur) et aménagements paro.



Responsable scientifique
Bertrand Tervil

Équipe pédagogique : C. Bernard, E. Bonnet, M. Brient, B. Brochery, A. Dagba, E. d'Incau, J. Mourlaas, F. Trévelo, B. Schweitz, F. Raux, P. Zyman.

DERMATOLOGIE

17, 18 janv. / 27, 28 mars + Master: 9 oct. ou 16 oct. ou 6 nov. 2020
Espace Saint-Martin - 99 bis, rue Saint-Martin - 75003 Paris



4 JOURS + 1 JOUR MASTER. Diagnostiquer et traiter les pathologies courantes, détecter les lésions cancéreuses ou à potentiel de transformation maligne.

Programme du cycle Dermatologie

- Structures anatomiques normales, anomalies parapatologiques.
- Démarche diagnostique ; examen de la cavité buccale ; examens complémentaires ; biopsie.
- Candidoses et herpès.
- Aftes, aphtoses ; lichen plan ; maladies bulleuses ; gingivites érosives chroniques.
- Notions de manifestations buccales des maladies générales.
- Tumeurs bénignes.
- Cancérologie : lésions à risque potentiel de transformation maligne ; lésions précancéreuses ; cancers ; conséquences des traitements anticancéreux ; soins en ville des patients ayant été traités ou en traitement pour un cancer.
- Notion de sevrage tabagique.
- Xérostomies ; Stomatodynies.
- Affections des glandes salivaires accessoires.



Responsables scientifiques
Didier Gauzeran, Anne-Laure Ejeil

Équipe pédagogique :

Didier Gauzeran, Anne-Laure Ejeil, Nathan Moreau.

OCCLUSODONTIE

17, 18 janv. / 27, 28 mars / 29, 30 mai / 26, 27 juin 2020
Hôtel Ampère - 102 av. de Villiers - 75017 Paris



Avec le concours du
Collège national d'occlusodontie



Du diagnostic des DTM à l'évaluation de l'occlusion en passant par les traitements et la réhabilitation prothétique, une maîtrise complète de l'occlusodontie.

Programme du cycle Occlusodontie

Module 1 : Diagnostiquer les DTM

- Consultation initiale, anamnèse, examen clinique; palpations musculaire et articulaire, manipulation; classification DTM; diagnostic différentiel (DTM secondaires); imagerie, prescription, interprétation.

Module 2 : Évaluer l'occlusion

- Analyse instrumentale, arc facial et articulateurs; analyse occlusale et équilibrations soustractive et additive; fonctions occlusales.

Module 3 : Traiter ou référer

- Pharmacothérapie et douleurs oro-faciales; physiothérapie et rééducation; les orthèses orales, conception, suivi thérapeutique.

Module 4 : Réhabilitation prothétique

- Positions de référence mandibulaire; dimension verticale et courbes fonctionnelles; restaurer le guidage, le calage par onlays; occlusion et implantologie; études de cas cliniques.



Responsable scientifique

Jean-François Carlier

Équipe pédagogique : Eric Belbezier, Jean-François Carlier, Nicolas Chateau, Hélène Citterio, Michaël Cotelle, Jacques Deilhes, Gérard Dumini, Jean Daniel Orthlieb, Olivier Teyssière, Bruno Treil.

IMPLANTOLOGIE

23, 24 janv./ 27, 28 fév./ 26, 27 mars/ 23, 24 avr./ 25, 26 juin 2020
Sofitel Arc de Triomphe - 14 Rue Beaujon, 75008 Paris



Une immersion longue et qualitative en implantologie généraliste axée sur la pratique. Pour se lancer ou pour se perfectionner en testant plusieurs systèmes.

Programme du cycle Implantologie

- **Module 1 :** anatomie, bilan pré-implantaire, examens clinique et radiographique, dossier implantaire; la parodontie au service de l'implantologie, facteurs de risques; gestion de l'extraction, comblement.
- **Module 2 :** cadre légal en implantologie, ergonomie, matériel, asepsie; gestion édentement antéro-mandibulaire et prémolaire.
- **Module 3 :** Gestion édentement postérieur, augmentation des tissus durs, occlusion; gestion de cas complexes.
- **Module 4 :** Gestion des tissus mous péri-implantaires; gestion de l'édentement antérieur (ROG, GCE), implantation immédiate, temporisation, prothèse.
- **Module 5 :** TP sur sujets anatomiques; complications, péri-implantites, maintenance implantaire.

Responsables scientifiques



Chloé Barbant, Benjamin Darmon, Aurélien Touboul, Corinne Touboul

HYPNOSE

30, 31 janv, 1^{er} fév. / 14, 15, 16 mai / 11, 12, 13 juin 2020
Espace Saint-Martin - 199 bis, rue Saint-Martin - 75003 Paris



OUVERT AUX ASSISTANTES

9 jours

Maîtriser la communication thérapeutique, pratiquer et enseigner l'autohypnose au patient.

Programme du cycle Hypnose

Module 1 : la communication hypnotique

- Le stress du patient et du praticien ; les trances spontanée et provoquée ; l'hypnose conversationnelle ; les canaux sensoriels ; la synchronisation ; le VAKOG ; le langage verbal, paraverbal et non-verbal ; les techniques dissociantes ; les techniques de recadrage ; les submodalités et les ancrages ; le lieu de sécurité ; la compliance ; la gestion de conflits.

Module 2 : les principales inductions hypnotiques

- Le Milton-Modèle ; les inductions hypnotiques ; les suggestions, confusion, métaphores, chosification ; la stabilisation de l'état hypnotique ; les suggestions posthypnotiques ; la gestion des processus végétatifs ; les phobies ; le sevrage tabagique ; l'autohypnose.

Module 3 : applications spécifiques à la dentisterie

- La maintenance ; l'hypnose profonde ; la transe partielle ; Swan ; le bruxisme ; les douleurs temporo-mandibulaires ; l'enfant ; les inductions rapides et instantanées ; la douleur ; les révisions.



Responsable scientifique
Philippe Pencalet

Équipe pédagogique :

Pierre Daucé, Philippe Fourmond Surbled.

ETP Éducation thérapeutique du patient

31 janv., 1^{er} fév. 2020/ 6, 7 mars / 24, 25 avril
LISC - 64, rue Fondary - 75015 Paris



OUVERT AUX ASSISTANTES

6 jours

FORMATION VALIDANTE

FORMATION VALIDANTE. Éduquer nos patients à prendre en charge leur pathologie afin d'optimiser la réussite de nos traitements.

Programme

- Présentation de la démarche d'éducation thérapeutique.
- Conception d'un guide d'entretien avec le patient.
- Définition des objectifs pédagogiques pour établir l'alliance thérapeutique.
- Les principes de l'apprentissage des compétences du patient.
- Les méthodes adaptées aux profils de patients et aux situations cliniques.
- Planification d'un programme d'éducation.
- Application de l'ETP au sein de structures pluridisciplinaires.
- Évaluation.



Responsables scientifiques
Sylvie Saporta et Jacqueline Iguenane

TRANSMISSION

6, 7 février ou 2, 3 avril 2020

Hôtel Sofitel Arc de Triomphe - 14, rue Beaujon - 75008 Paris



COMPLET

Les outils nécessaires à la préparation, le plus en amont possible, de la transmission de son cabinet.

Programme du cycle Transmission

- Pourquoi faut-il au minimum trois ans pour préparer sa fin d'activité ?
- Pourquoi et comment mettre en place le cumul emploi-retraite ?
- Optimiser à la fin de mon activité : ma Selarl, ma SPFPL, mes cotisations sociales, mon impôt sur le revenu, ma plus-value.
- Bien choisir mes options de rente assurantielle Madelin PERP.
- Préparer ma transmission lors de ma fin d'activité.
- Pourquoi proposer à mon collaborateur de devenir associé de ma Selarl ?
- Les solutions pour valoriser et céder les murs du cabinet.
- Estimer la valeur de mon cabinet.
- Que faire de la trésorerie de ma Selarl et/ou de ma SPFPL ?

Équipe pédagogique : Gilles Hannoun, Denis Krief, David Elgrably, Jordan Elbaz.

OPTIMISATION (GESTION ET OPTIMISATION ÉCONOMIQUE DU CABINET DENTAIRE)

12, 13 mars 2020 Hôtel Sofitel. 14, rue Beaujon - 75008 Paris



NOUVELLE SESSION

Tout ce qu'il faut savoir, de A à Z, pour la gestion et l'optimisation économique du cabinet dentaire.

Programme

- Lisser et optimiser mes cotisations sociales et mon impôt sur le revenu.
- Bien choisir mon contrat de prévoyance, ma mutuelle et mon assurance emprunteur.
- Les clés pour reprendre un cabinet existant.
- Découvrir un nouvel outil professionnel pour baisser ma facture fiscale.
- Éviter les pièges de mes contrats retraite.
- Les solutions pour acheter mon cabinet et mes investissements.
- Me constituer et gérer mon épargne.
- Les solutions pour préparer ma retraite.

Équipe pédagogique :

Gilles Hannoun, Denis Krief, David Elgrably, Jordan Elbaz.

LASER

27, 28 mars 2020

Sofitel, Arc de Triomphe - 14 Rue Beaujon, 75008 Paris



Un cycle destiné à s'exercer à la pratique du laser en omnipratique, à choisir le matériel le mieux adapté à ses besoins.

Programme du cycle Laser

- Comprendre le fonctionnement du laser.
- Choisir le laser adapté à sa pratique.
- Utilisation en omnipratique, application du laser en :
 - endodontie ;
 - dentisterie ;
 - parodontie ;
 - traitement des péri-implantites.

Des vidéos seront diffusées en appui pédagogique.

Responsables scientifiques

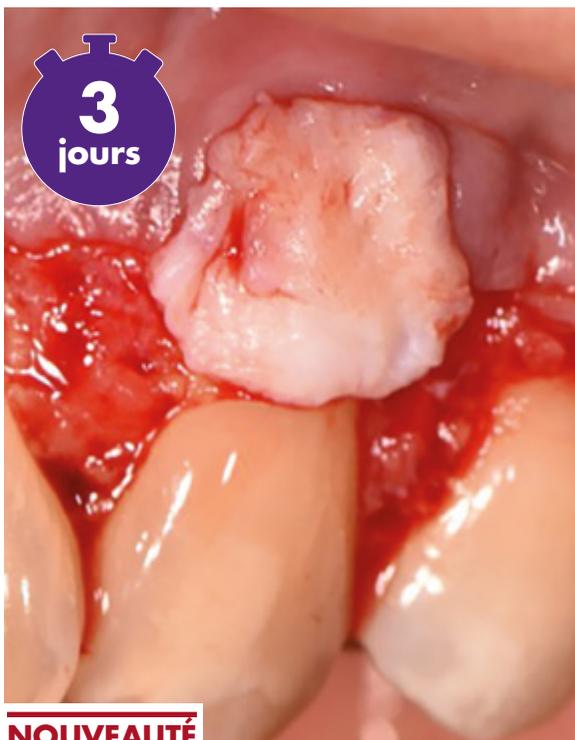
Fabrice Baudot, Jean-François Chouraqui, Jean-Yves Cochet, Corinne Lallam



CHIRURGIE PLASTIQUE PARO. ET PÉRI-IMPLANTAIRE

2, 3, 4 avril 2020

3, rue de La Trinité - 75009 Paris (2, 3/04)
LISC - 64, rue Fondary - 75015 Paris (4/04)



Deux jours alternant cours et travaux pratiques ainsi qu'une matinée au cours de laquelle deux chirurgies seront réalisées en direct pour se perfectionner dans le domaine de la chirurgie plastique parodontale et péri-implantaire.

Programme du cycle Chirurgie plastique parodontale et péri-implantaire

- Chirurgie plastique parodontale, intérêts et indications.
- Traitement des récessions gingivales.
- Techniques d'alignement des collets en secteur esthétique.
- Prélèvement de tissu conjonctif et épithélio-conjonctif, comment sécuriser ses gestes.
- Aménagement péri-implantaire des tissus mous.
- Choix du type de suture selon la situation clinique.
- Travaux pratiques sur mâchoires animales.
- Deux chirurgies en direct.

Responsables scientifiques



Philippe Rosec,
Benoit Brochery

NOUVEAUTÉ

IMAGERIE 3D

4, 5, 6 juin 2020

Espace Saint-Martin - 199 bis, rue Saint-Martin - 75003 Paris



FORMATION VALIDANTE. Maîtriser le Cone Beam en endodontie, orthodontie, implantologie, chirurgie orale, pédodontie et santé publique.

Programme du cycle Imagerie 3D

- De la 2D à la 3D : anatomie & diagnostic 3D, compte rendu radiologique.
- La 3D en chirurgie orale, implantologie, endodontie, parodontie et orthodontie.
- Aspects médico-légaux du Cone Beam, cotations CCAM, choix du Cone Beam.
- Exploration pas-à-pas d'un volume 3D.
- Planification d'un implant sur le logiciel.
- Exploration d'une dizaine de cas en : chirurgie, endodontie, parodontie, greffes osseuses et implantologie, ODF.
- Workshop pluridisciplinaire des cas cliniques personnels.
- Méthode du double scannage (Cone Beam patient et empreinte optique du projet prothétique) afin de réaliser un guide de chirurgie implantaire.



Responsable scientifique

Bilal Omarjee

Équipe pédagogique : D^{rs} Berat, Dot, Dubois, Floriot, Jacq, Millot, Trocmé, MM. Batard, Bellaton, Pinard.

PARODONTIE

1, 2, 3 oct. 2020 / 11, 12 déc. 2020 / 21, 22, 23 janvier 2021

Hôtel Napoléon - 40, av. de Friedland - 75008 Paris



Améliorer la prise en charge globale de la santé parodontale de nos patients avec cette formation complète intégrant travaux pratiques et études de cas cliniques.

Programme de la formation

- **Module 1 :** maladie parodontale, lésion parodontale, flore bactérienne et réponse de l'hôte, consultation initiale en omnipraticque, examen clinique, classification (approche clinique), plan de traitement, pronostic en parodontie, conserver, extraire, TP hygiène, discussion sur un cas global, facteurs de risque et évaluation du risque parodontal, relation maladie parodontale/maladie systémique, organisation du plan de traitement.
- **Module 2 :** traitement non chirurgical (principes, objectifs, limites), décontamination mécanique, contrôle de plaque, adjuvants au

traitement mécanique (antiseptique, antibiotique, contention, réévaluation), TP instrumentation ultrasonore, TP instrumentation manuelle, résultats à long terme, thérapeutique parodontale de soutien.

- **Module 3 :** chirurgie de la poche, TP (incisions, sutures, instrumentations, élongation coronaire), régénération parodontale et TP (lésions infra et inter-osseuse), chirurgie parodontale en direct, prothèse conjointe et parodontie, chirurgie pré-prothétique en direct.



Responsables scientifiques

Benoît Brochery, Philippe Rosec

Équipe pédagogique : Bénédicte Chardin, Fabrice Cherel, Christelle Darnaud, Frédéric Duffau, Gilles Gagnot, Linda Jaoui, Jacques Malet, Sophie Martin, David Mattioni, David Nisand, Michèle Reners, Giovanni Salvi et Anton Sculean.



La SOP lance SOP Avantages : un assistant pour votre bien-être et celui de votre famille !

Pour vous, adhérents de la SOP, nous avons souscrit un accès privilégié à la plateforme Primoloisirs : ainsi vous bénéficiez de tarifs « Comité d'entreprise » sur de la billetterie, des abonnements sportifs, des séjours (auprès de l'ensemble des opérateurs) et des réductions auprès de grandes enseignes.



Profitez ←
de nos offres de proximité

Pour toute adhésion ou renouvellement
d'adhésion à la SOP, nous vous communiquons
un login/mot de passe

**Plusieurs milliers d'offres
en un clic !**

www.primoloisirs.com



19^{es} Journées de chirurgie dentaire - Île Maurice

Du 17 avril au 27 avril 2020

VOYAGE-CONGRÈS À L'ÎLE MAURICE

organisé par la SOP en collaboration avec la Mauritius Dental association

Votre séjour à l'hôtel Paradis

En chambre Tropicale, en chambre Océane ou en Océane Beach Front, l'hôtel Paradis met à la disposition des congressistes et de leur famille ses différents restaurants et bars, sa piscine, son miniclub, son salon d'esthétique, son hammam. Situé au sud-ouest de l'île, au pied du Morne, le Paradis offre toutes les possibilités de loisirs : ski nautique, planche à voile, hobie cat, kayak, bateau à fond de verre, plongée libre.

Disponibles également : pratique de golf, tennis, centre fitness.

Avec participation : golf 18 trous, pêche au gros, plongée.

Les conditions pour les séjours enfants vous seront adressées sur demande.

Pour prolonger votre séjour contactez Chaumont Voyages.

Attention,
nombre de
places limitées
par option.
Choisissez
vite!

TARIFS	TROPICALES		OCEANE		OCEANE BEACH FRONT	
	1/2 double	Sup single	1/2 double	Sup single	1/2 double	Sup single
Air France (45 places max.) du 17/04 au 27/04	3595 €	1 065 €	3675 €	1 120 €	4020 €	1 345 €
Air Mauritius du 17/04 au 27/04	3910 €	1 065 €	3985 €	1 120 €	4335 €	1 345 €

VOLS	DÉPART				RETOUR			
	Dates	Vols	Parcours	Heure	Dates	Vols	Parcours	Heure
Air Mauritius du 17/04 au 27/04	17/04	MK 045	CDG/ Maurice	16h20/05h35 (+1h)	26/04	MK 034	Maurice/ CDG	23h05/08h35 (+1h)
Air France du 17/04 au 27/04	17/04	AF 5098	CDG/ Maurice	16h20/05h35 (+1h)	26/04	AF 5099	Maurice/ CDG	23h05/08h35 (+1h)

19^{es} Journées de chirurgie dentaire - Île Maurice

Droits d'inscription (hors transport et hôtellerie)

***Membres de la SOP**

Congressistes : 570 €.

Accompagnants et enfants de plus de 15 ans : 470 €.

Autres membres

Congressistes : 660 €.

Accompagnants et enfants de plus de 15 ans : 560 €.

Participants hors voyage

(programme scientifique uniquement)

Membres SOP : 800 € Autres : 960 €.

*Les droits d'inscription, obligatoires pour tous les participants, comprennent pour les congressistes : la remise du dossier et du badge, l'accès aux séances scientifiques, les pauses-café, le programme social. Les enfants de moins de 15 ans sont dispensés de droits d'inscription, mais n'ont pas l'accès au programme social.

Pour toute inscription au voyage-congrès avant le 15 janvier 2020 : MINORATION des droits d'inscription de 80 € par congressiste et de 50 € par accompagnant (offre non valable pour les participants hors voyage s'inscrivant au programme scientifique uniquement).

BULLETIN D'INSCRIPTION

Vous êtes membre de la SOP: Oui Non

Compagnie:.....

Catégorie de chambre:.....

Acompte de 1000 € / personne

Nom: Prénom:

Adresse:

E-mail: Tél.:

Accompagné de: Nom: Prénom:

Nom: Prénom:

Nom: Prénom:



À RETOURNER À: CHAUMONT VOYAGES - CATHERINE CHAUMONT

9, route principale du Port – 92638 Gennevilliers cedex

Tél.: 01 47 92 22 40 – Fax: 01 47 99 17 50 – E-mail: cchaumont@chaumontvges.com

Les conditions générales sont consultables sur notre site www.sop.asso.fr

19^{es} JOURNÉES DE CHIRURGIE DENTAIRE À L'ÎLE MAURICE

PROGRAMME SCIENTIFIQUE



FRANCK DECUP

Maître de conférences (Paris-Descartes), praticien hospitalier, exercice libéral (Paris), responsable de la discipline d'odontologie conservatrice et endodontie, membre fondateur du réseau de recherche clinique libéral ReCOL, rédacteur en chef de la revue Clinic.

- Restauration directe : le point sur le contact proximal.
- Restauration indirecte : couronne ou onlay, est-ce vraiment la question ?
- Restaurations antérieures composites : recréer l'anatomie sous toutes ses formes.



DOMINIQUE MARTIN

Exercice exclusif en endodontie, enseignant au DU européen d'endodontologie clinique, membre de l'ESE (European Society of Endodontology), membre de la Pierre Fauchard Academy, ancien président du CPEA (Cercle parisien d'Endodontology appliquée).

- Le retraitement endodontique en trois épisodes :
 - Quand et comment entreprendre un retraitement endodontique ?
 - Stratégie d'accès et désobturation canalaire.
 - Gestion des complications.



ANTOINE POPELUT

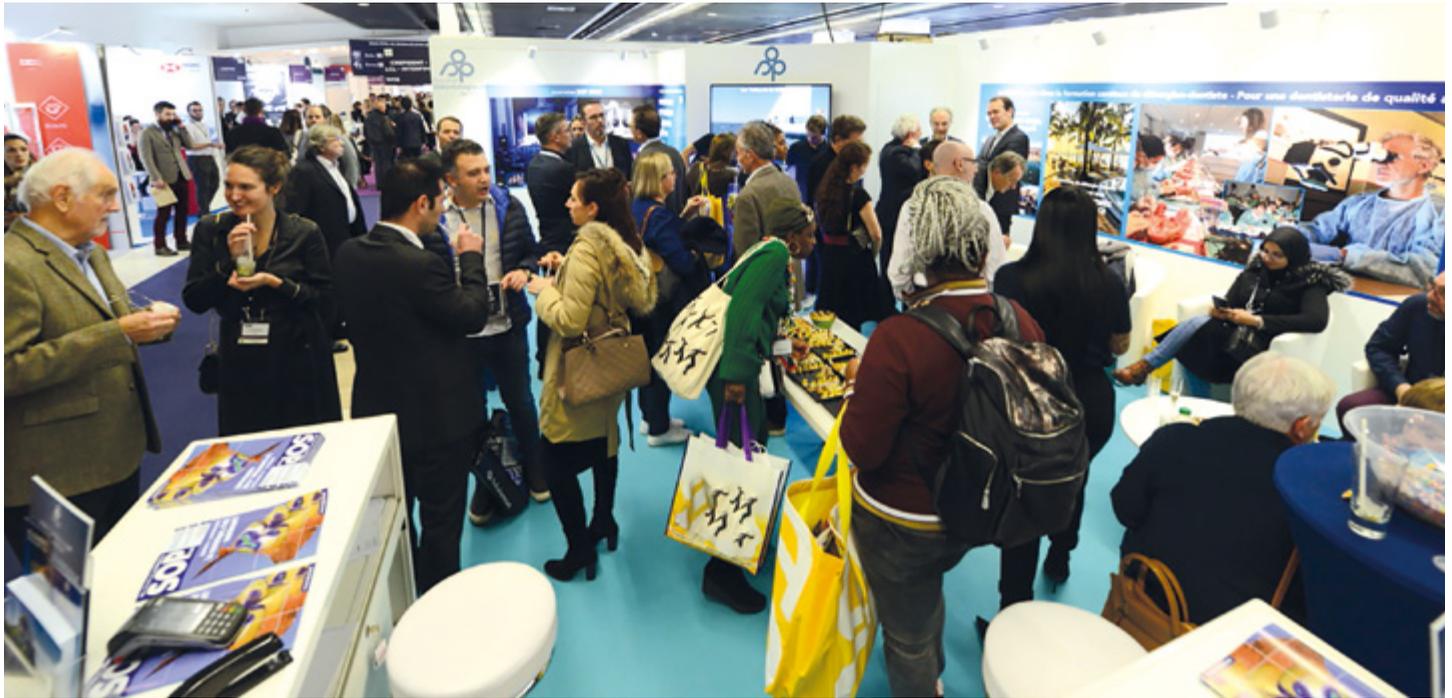
Assistant hospitalo-universitaire en parodontologie, exercice privé en parodontologie et implantologie (Bordeaux), DU d'implantologie et de parodontologie (Paris VII), master de recherche (Stanford), diplôme de spécialité européenne de l'European Foundation of Periodontology.

- Gestion des tissus mous lors des thérapeutiques orthodontiques.
- Prise en charge de patient atteint de parodontite avant et pendant le traitement d'orthodontie.
- Intérêt du traitement orthodontique chez le patient parodontal.

Les travaux pratiques réservés aux confrères mauriciens seront animés par Franck Decup.

- Le composite au service des restaurations postérieures.

Congrès ADF 2019 : merci !



Vous avez été nombreuses et nombreux à venir nous rencontrer sur notre stand au congrès de l'ADF 2019.

Cette année, pour la première fois, la SOP a organisé, sur son stand, des rencontres entre les congressistes et chaque responsable scientifique des cycles. L'occasion pour les praticiens d'établir un contact privilégié avec les responsables scientifiques et obtenir des informations précises sur les programmes. Au total, la SOP propose 13 cycles court et long de formation en implantologie, endodontie, parodontie, dentisterie esthétique, hypnose et soins dentaires, imagerie 3D, dermatologie orale, laser, occlusodontie, ETP, gestion économique transmission et optimisation, et, enfin, sur les facteurs humains et la gestion du stress.

Autre moment fort : la séance SOP sur l'économie tissulaire du jeudi 28 novembre. « Plus de deux cents congressistes y ont assisté. Certains ont même dû patienter devant la salle pour être sûr d'avoir une place », explique Catherine Akari, directrice administrative de la SOP.

Bien sûr, et comme chaque année, le cocktail qui a suivi la séance a rencontré son public aussi ! Beaucoup

de praticiens en ont profité pour échanger dans un climat convivial et chaleureux avec les administrateurs de la SOP sur l'actualité de la profession et ses évolutions. Au cours du cocktail, le tirage au sort de la tombola a fait six heureux qui gagnent une place pour la Journée TV du 16 janvier « *Le numérique en omnipratique* » (programme en page 13 de ce numéro). Le congrès de l'ADF est aussi l'occasion d'adhérer ou de renouveler son adhésion à notre société scientifique indépendante, mais aussi de s'inscrire aux Journées via nos offres Packs.

« À côté de nos formations "classiques" nous avons enregistré beaucoup de demandes d'informations pour les Voiles de la SOP qui se déroulent cette année au Portugal (voir page 34), ainsi que pour le voyage-congrès à l'île Maurice », dont le programme est détaillé page 31. Le succès était donc au rendez-vous sur notre stand aux couleurs des Voiles et c'est grâce à vous ! La SOP vous donne d'ores et déjà rendez-vous sur son stand au congrès 2020.

Philippe Milcent



Les gagnants de la tombola sont...

Les six praticiens dont les noms figurent ci-dessous ont été tirés au sort lors de la tombola organisée sur le stand de la SOP au congrès de l'ADF 2019. Ces praticiens commenceront bien l'année en assistant gratuitement à la Journée télévisée « Le numérique en omnipratique », le 16 janvier prochain.

Anne-Elisabeth Boitier, Daphé Bucau, Mofida Sahnoune, Hafid El Bekkay, Philippe Royer, Anne Wissler



Voiles de la SOP 2020



PROGRAMME

Accueil des participants à Lisbonne, le 29 mai à 11 heures.

Départ en voilier pour la station balnéaire de Cascais.

Séjour à Cascais du 29 au soir au 31 en fin d'après-midi.

Trois jours de régates, des conférences, une soirée festive.

Réservez d'ores et déjà votre transport et vos deux nuits d'hôtel à Cascais! Les tarifs comprennent le bateau avec Skipper, les repas, la soirée, les conférences (hors transport et hébergement).

ATTENTION : NOMBRE DE PLACES LIMITÉES



mai 2020

Cap sur le Portugal!



BULLETIN D'INSCRIPTION : LES VOILES DE LA SOP - PORTUGAL - 29, 30, 31 MAI 2020

Nom : Prénom :

Adresse :

Tél. : E-mail :

Accompagné de:

Nom : Prénom :

Tarif membre SOP 980 €

Tarif non-membre SOP 1090 €

Inscription accompagnant 280 €

(Cocktail d'accueil et dîner de clôture)

Je souhaite être sur le même bateau que :

Nom : Prénom :

Je joins un chèque à l'ordre de la SOP de €

Bulletin d'inscription à retourner accompagné de votre chèque de règlement à l'ordre de la SOP à :	SOP - 6, rue Jean-Hugues 75116 Paris Tél. : 01 4209 29 13
--	---



12 CYCLES - 4 JOURNÉES - 4 ÉVÉNEMENTS

**EN 2020 À LA SOP,
IL Y A FORCÉMENT
UNE FORMATION
FAITE POUR
VOUS !**



**Adhérez à la SOP / Tarifs préférentiels / Pack promotionnel Journées /
SOP Avantage Loisirs / Et l'accès illimité à + de 800 conférences
www.sop.asso.fr**