

N°5 JUILLET 2018 LE JOURNAL DE LA

SOP

SE FORMER
S'INFORMER

17 janvier 2019

**Préparez-vous
au « Contact ! »**

14

2019

**Tous les cycles 2019
de la SOP**

20

29 novembre 2018

**« Nouveaux concepts »
La séance SOP à l'ADF**

34



Levons le voile sur le sinus

**JOURNÉE 11 OCTOBRE
« LE SINUS DE FOND EN COMBLE »**

Une autre vision des restaurations de classe II...



1

Isolation & Contact

Palodent® V3
Système de matrices
sectorielles



2

Adhésion fiable¹

Prime&Bond active™
Adhésif Universel



3

Adaptation à la cavité²

SDR®
Substitut dentinaire



4

Reproduction esthétique
et facilitée de la face occlusale³

ceram.x®
Composite Universel

CLASS II SOLUTION™

Parce que 45% des restaurations directes sont des restaurations de classe II⁴, obtenir des résultats constants en une seule intervention est essentiel pour vos patients.

La solution Classe II™ Dentsply Sirona, une approche complète pour :

- Reconstruire un point de contact étroit⁵
- Réussir l'étanchéité de l'interface la plus vulnérable, le fond de la cavité proximale²
- Permettre une reproduction fidèle et esthétique de l'anatomie occlusale³

1. Scientific Compendium Prime&Bond active™. Septembre 2016. 2. Mode d'emploi SDR. 3. Mode d'emploi ceram.x® universal.

4. American Dental Association Procedure Recap report (2006). 5. Mode d'emploi Palodent V3.

Dispositifs médicaux pour soins dentaires, réservés aux professionnels de santé, non remboursés par les organismes d'assurance maladie. Il est recommandé d'isoler la dent à traiter à l'aide d'une digue dentaire avant tout traitement. Lisez attentivement les instructions figurant sur la notice ou sur l'étiquetage avant toute utilisation. Palodent® V3. Indications: Système de matrices sectionnelles pour les restaurations de Classe II pour faciliter la mise en forme du contour et la création du point de contact lors de la mise en place de matériaux de restauration directe. Les coins WedgeGuards du système Palodent® V3 sont indiqués en placement préopératoire pour protéger les surfaces adjacentes, des cavités de classe I, de classe II, des facettes et des préparations pré-prothétiques. Classe: I. Fabricant : DENTSPLY Caulk. Prime&Bond active™. Indications : Agent de liaison universel pour restaurations directes en composite et compomère photopolymérisables, réparations de composite, céramique et amalgame. Vernis cavitaire pour une utilisation avec de l'amalgame frais. Restaurations indirectes scellées avec Calibra® Universal ou Calibra® Ceram. Classe / Organisme certificateur: IIa / CE 0123. Fabricant : DENTSPLY DeTrey. ceram.x® universal. Indications: Restauration directe de toutes les classes de caries des dents antérieures et postérieures. Fabrication indirecte d'inlays, d'onlays et de facettes. Classe / Organisme certificateur: IIa / CE 0123. Fabricant : Dentsply DeTrey. SDR®. Indications : Matériau de restauration directe comme base pour la restauration directe des cavités de classes I & II ; restauration directe (sans ajouter un matériau occlusal additionnel) des petites restaurations de classe I des molaires définitives et des restaurations de classe I et II des molaires primaires ; scellement de puits et fissures ; reconstitution de moignon. Classe / Organisme certificateur : IIa / CE 0120. Fabricant : Dentsply Caulk.

THE DENTAL
SOLUTIONS
COMPANY™

Le partenaire de toutes vos solutions dentaires

**Dentsply
Sirona**

NOS PARTENAIRES

- ACTEON GROUP
- AMERICAN EXPRESS
- AIREL
- CNQAOS
- LABORATOIRES CRINEX
- DENTSPLY SIRONA
- ÉDITIONS CDP/INITIATIVES SANTÉ
- FC MEDICAL DEVICE
- GACD
- HENRY SCHEIN
- KREUSSLER PHARMA
- MEGA DENTAL
- PHILIPS
- SUNSTAR

NOS ANNONCEURS

DENTSPLY SIRONA	P. 2
ACTEON	P. 4
INFORMATION DENTAIRE	P. 6
PHILIPS	P. 13
ÉDITIONS CHABASSOL	P. 16
CNQAOS	P. 16
KREUSSLER PHARMA	P. 25

NOS EXPOSANTS

- ADF ■ GÉNÉRIQUE INTERNATIONAL
- JOHNSON & JOHNSON
- KAELUX ■ KOMET ■ KURARAY
- LABOCAST ■ NICHROMINOX
- PIERRE FABRE ORAL CARE

Flash/Actu

- 7** Le nouveau site de la SOP monte en puissance !
- 8** Endocardite infectieuse : l'info qui laisse perplexe

Formations/SOP

- 10** Levons le voile sur le sinus
- 13** Préparez-vous au « contact » !
- 20** Tous les cycles longs et courts SOP
- 21** Cycle 10 jours en endodontie
- 21** Cycle 10 jours en esthétique
- 22** Cycle 4 jours en dermatologie
- 22** Cycle 8 en occlusodontie
- 23** Cycle 9 jours en parodontie
- 23** cycle 10 jours en implantologie
- 24** Cycle 9 jours en hypnose
- 24** Cycle 3 jours en imagerie 3D
- 25** cycle 3 jours laser

Flash-back/Journée

- 26** Retour sur la Journée odontologie pédiatrique

Club SOP

- 32** Le succès des Voiles de la SOP
- 34** La séance de la SOP au congrès ADF 2018



RETROUVEZ
NOTRE BULLETIN
D'INSCRIPTION
EN CAHIER CENTRAL
(pages I à III)



Société odontologique de Paris 6, rue Jean-Hugues, 75116 Paris – Tél. : 01 42 09 29 13

Tirage et diffusion : 40 000 exemplaires **Abonnement 1 an** (8 numéros) : 10 euros **Prix au numéro** : 1,55 euro

Rédacteur en chef : Philippe Milcent **Rédacteur en chef adjoint** : Gérard Mandel

Directeur de la publication : Marc Roché **Comité éditorial** : Meyer Fitoussi, Sylvie Saporta, Catherine Akari.

Conception, réalisation : Texto Éditions **Création** : Ewa Biejat **Maquette** : Fabrice Roux

Photos : Fotolia : pp. 1, 8, 9, 10, 14. Bertrand Tervil : pp. 20, 26-30.

DR : pp. 5, 7, 11, 12, 14, 20-24, 28-30, 32-33, 34-35.

Internet : www.sop.asso.fr **Secrétariat** : secretariat@sop.asso.fr **ISSN** : 1285-3933

Régie publicitaire : Catherine Akari : 01 42 09 29 13

Impression : Imprimerie Léonce Deprez – Zone industrielle – 62620 Ruitz

Votre solution pour des extractions simples et reproductibles



Pr. Francis LOUISE

Faut-il délaisser nos syndesmotomes, périotomes, élévateurs et daviers pour extraire les dents ?

Ces instruments conservent leur utilisation journalière, mais dans certaines indications cliniques (racines fracturées, germectomies, racines de molaires divergentes, extraction/implantation immédiate, dépose d'implants...), l'emploi d'inserts ultrasonores spécifiques est d'un grand intérêt pour réaliser ces avulsions en respectant l'os environnant et les tissus mous, ménageant ainsi les structures anatomiques résiduelles et permettant une cicatrisation optimale des sites d'intervention.



CAS CLINIQUE

Extraction d'une racine fracturée avec implantation immédiate

Le plan de traitement comprend l'extraction de la 14 avec implantation immédiate. La conservation des parois alvéolaires est un facteur de succès pour le résultat final. L'emploi d'inserts Extraction LC (0,5 mm d'épaisseur) permet la conservation des parois alvéolaires.



Fig. 1 : 14 racine résiduelle



Fig. 2 : radiographie de cette 14



Fig. 3 : après élévation d'un petit lambeau, insertion de l'insert LC2 le long de la racine en distal



Fig. 4 : observez l'intégrité des parois alvéolaires en fin d'intervention

CONCLUSION

L'emploi d'inserts ultrasonores est d'un grand intérêt pour réaliser des extractions « à risque », c'est-à-dire l'avulsion de dents solidement ancrées avec préservation optimale des structures parodontales environnantes.



Réalisez une implantation immédiate grâce à la préservation du tissu osseux

Avec Piezotome® Cube, l'extraction se simplifie. La pose immédiate d'implants est facilitée par l'emploi d'une technique moins invasive et moins traumatique.

- ▶ Ses plus : extraction précise réalisée sans force, lambeau non systématique, pas d'alvéolectomie en cas de fracture et peu de mouvements de luxation.
- ▶ Résultats pour le patient : douleurs, œdèmes et prise d'antalgiques sont réduits de plus de 50% !

* Ultrasonic Piezotome® surgery: is it a benefit for our patients and does it extend surgery time ? A retrospective comparative study on the removal of 100 impacted mandibular 3rd molar. A. Troedhan, A. Kurrek, M. Wainwright. Open Journal of Stomatology, 2011

Ce dispositif médical est classé IIa selon la Directive Européenne applicable en vigueur. Il porte le marquage CE. Organisme notifié : LNE-GMED 0459. Ce dispositif médical pour soins dentaires est réservé aux personnels de santé ; il n'est pas remboursé par les organismes d'assurance maladie. Ce matériel a été conçu et fabriqué selon un système d'assurance qualité certifié EN ISO 13485. Lire attentivement le manuel d'utilisation disponible sur www.acteongroup.com. Fabricant : SATELEC® Groupe ACTEON® (France). Date de création : mai 2018.

Je vous ai compris



“ Le RAC O, un cheval de Troie du tiers payant intégral ? ”

NOUS AVONS TOUS SUIVI DE PRÈS OU DE LOIN

– plus souvent de loin que de près, d’ailleurs – le feuilleton des négociations conventionnelles. Son dénouement aura de lourdes conséquences sur le soin dentaire en France, bien au-delà de notre exercice. Des conséquences d’autant plus graves qu’à l’heure où nous mettons sous presse, des bruits – certes non vérifiés, mais tellement crédibles – ne laissent pas de nous alarmer. Ils se résument à la question que pose *Le Quotidien du médecin* dans son édition du 15 juin dernier : « La réforme du reste à charge zéro peut-elle être un cheval de Troie du tiers payant intégral ? ». Question à laquelle, déjà, dans un éditorial en date de 2015, nous avions sans hésitation répondu par l’affirmative⁽¹⁾. Mais revenons-en aux faits présents. C’est en marge du discours d’Emmanuel Macron prononcé en compagnie d’Agnès Buzyn le 13 juin

dernier au 42^e congrès de la Mutualité française, que des bruits de couloir sont parvenus aux oreilles des journalistes selon lesquels les « *patients n’auraient pas à faire d’avance de frais* ». Et, plus tard, la ministre de dire : « *Les deux réformes sont concomitantes et parallèles, nous y arriverons !* » À l’évidence, ce n’est pourtant pas ce que l’on pouvait tirer du discours du Président lorsque, aux mutualistes, il indiquait la voie : « *Elle nous invite collectivement à ne céder ni au cynisme, ni à l’hypocrisie. La part la plus précieuse de notre système social, c’est l’esprit qui l’a fait naître. C’est cette solidarité visionnaire des membres du Conseil national de la Résistance, bla-bla-bla...* »

JE VOUS AI COMPRIS. Car une fois encore, le leurre d’un discours et d’une disposition de gauche – « *le zéro reste à charge sur la prothèse* » – cache une mesure non pas tant destinée à soulager la trésorerie des patients qu’à accélérer les flux financiers avec ses conséquences délétères. « *Le capitalisme actuel [...] impose une circulation du capital telle que tous les sujets sont assujettis à ses exigences et deviennent des êtres postulés comme transparents, dont il faut capter les énergies pour pouvoir les réinscrire comme autant d’éléments facilitant l’affirmation des flux.* »⁽²⁾ Ici, nous ne pouvons que reprendre l’édito de 2015 évoqué plus haut : « *Le tiers payant généralisé donne [...] la primeur à la finance en instaurant la subordination du médecin au financeur [...]. Partout est évoquée l’exigence de transparence mais, lorsque le symbole que représente le paiement direct du praticien par le patient est gommé, c’est le médecin et sa médecine qui deviennent transparents* ». Les commentateurs de la vie publique sont aujourd’hui fixés qui attendaient – après que la République en Marche a très « *longuement travaillé sa jambe droite* » – le premier mouvement de la jambe gauche qui confirmerait les promesses du « *en même temps* ». À marche forcée, patients comme praticiens, nous sommes pris dans le flux pour ne plus exister. Alors ? viendra-t-il le jour où nous refuserons de signer pour garder quelque peu de cette dignité tant souhaitée par Emmanuel Macron pour les autres tout au long de leur vie ?

Marc Roché

(1) « La loi du marché » JSOP n° 4, avril 2015.

(2) Guillaume Le Blanc, *Courir: Méditations physiques*, p. 260-261, éd. Flammarion, coll. Champs essai.

POUR ÊTRE AU CŒUR DE L'INFORMATION

ACCÈS GRATUIT AUX ARCHIVES



5
N°/AN

+ NUMÉRIQUE



4
N°/AN

+ NUMÉRIQUE



44
N°/AN

+ NUMÉRIQUE



5
N°/AN

+ NUMÉRIQUE



2
N°/AN

+ NUMÉRIQUE



5
N°/AN

+ NUMÉRIQUE

ESPACE
ID

www.information-dentaire.fr

Bon de commande à retourner : ID ABONNEMENTS - 44, rue de Prony - CS 80105 - 75017 PARIS - Tél. 01 56 26 50 00 - Fax 01 56 26 50 01

○ Je m'abonne à :

	1 AN	AU LIEU DE*	2 ANS	AU LIEU DE*
☐ L'INFORMATION DENTAIRE PAPIER	199 €	396 €	349 €	792 €
☐ L'INFORMATION DENTAIRE NUMÉRIQUE	198 €			
☐ RÉALITÉS CLINIQUES	170 €	240 €	320 €	480 €
☐ STRATÉGIE PROTHÉTIQUE	120 €	175 €	210 €	350 €
☐ L'ORTHODONTISTE	140 €	200 €	260 €	400 €
☐ PROFESSION ASSISTANTE DENTAIRE	40 €	50 €	70 €	100 €
☐ BIOMATÉRIAUX CLINIQUES	100 €	120 €	180 €	240 €

* Prix de vente au numéro – France métropolitaine

Nom Prénom

Adresse

Code postal

Ville

Tél

E-mail

Ci-joint mon règlement

☐ Chèque à l'ordre de **ESPACE ID**

☐ Je souhaite régler par prélèvement automatique

☐ Virement à réception de la facture

☐

n°

expire fin

cryptogramme

Date et signature

Les informations recueillies à partir de ce formulaire font l'objet d'un traitement informatique destiné exclusivement au service abonnement de la société SAS L'INFORMATION DENTAIRE pour la gestion de votre abonnement. Conformément à la loi « Informatique et libertés » du 6 janvier 1978 modifiée, vous disposez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent, d'un droit à la portabilité des données vous permettant de récupérer à tout moment les données liées à votre compte. Vous pouvez accéder aux informations vous concernant en vous adressant à abon@information-dentaire.fr. Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant. À raison d'un document incomplet, nous pourrions user de la possibilité de rejeter votre demande d'abonnement.

○ En cochant la case ci-contre, je reconnais avoir pris connaissance des conditions visées ci-dessus et j'accepte que mes données puissent être utilisées par la société SAS L'INFORMATION DENTAIRE.

- 1 million

C'est le nombre de fumeurs quotidiens en moins enregistré en 2017 par l'agence Santé publique France à l'occasion de la Journée mondiale sans tabac.

ADF 2018

Sous la présidence de Michel Pompignoli et la présidence scientifique de Christian Verner, le prochain congrès de l'ADF se déroulera du 27 novembre au 1^{er} décembre 2018 avec, pour credo « Soigner, l'engagement qui nous unit ». La SOP y affirmera, comme chaque année, sa présence *via* son stand et les événements qui s'y dérouleront, mais aussi *via* la séance de la SOP, intitulée cette année « Nouveaux concepts: l'avis d'experts » (code séance C55). Lire aussi pp. 34-35 de ce numéro du JSOP.



Le nouveau site Internet de la SOP monte en puissance !

www.sop.asso.fr. 15 000 pages vues en moyenne par mois depuis l'ouverture du nouveau site Internet de la SOP depuis sa mise en service en février dernier. Cette audience en forte hausse témoigne de l'intérêt des praticiens à la recherche d'une formation continue de qualité. Un intérêt qui dépasse d'ailleurs l'Hexagone puisque, si 70 % des utilisateurs vivent en France, le site est aussi visité aux États-Unis, Algérie, Maroc, Belgique, Tunisie, Canada, Suisse, Roumanie, Liban, Allemagne, Espagne, Portugal, Sénégal, Italie, etc. Ce nouveau site est conçu pour être consulté aussi bien derrière son écran d'ordinateur que depuis son Smartphone ou une tablette. Et ça marche ! Environ 53 % des utilisateurs naviguent sur le site depuis un ordinateur, 41 % depuis un mobile. 6 % des utilisateurs consultent le site *via* une tablette. Une navigation fluide, intuitive et ergonomique : c'est peut-être la clé d'un site qui séduit. En un coup d'œil, les praticiens peuvent consulter l'offre de formation de la SOP et s'inscrire aux journées et/ou aux cycles qui les intéressent. Rappelons que les adhérents de la SOP ont un accès privilégié aux Replays des Journées et peuvent lire en ligne gratuitement la *Revue d'odonto stomatologie* (ROS).

Rendez-vous sur www.sop.asso.fr
Philippe Milcent

Endocardite infectieuse : l'info qui laisse perplexe

On peut lire, sur le site Internet de la Société française de chirurgie orale (SFCO), un texte destiné au grand public sur la prise en charge des patients à risque d'endocardite infectieuse (1). Hélas, ce texte laissera perplexe le praticien cherchant des réponses. Reproduisons ce texte de la SFCO.

« La Société européenne de cardiologie a mis à jour en 2015 les recommandations de prévention de l'endocardite infectieuse (EI). Chez les patients présentant une cardiopathie à haut risque d'endocardite infectieuse, une antibioprophylaxie est indiquée dans les cas suivant :

- Prothèses valvulaires [...];
- Antécédent d'endocardite infectieuse;
- Cardiopathie congénitale :
 - Cardiopathie congénitale cyanogène;
 - Cardiopathie congénitale cyanogène opérée avec mise en place d'un matériel prothétique par voie chirurgicale ou transcutanée dans les 6 mois suivant la mise en place, ou plus en cas de shunt résiduel ou de fuite résiduelle.

Cette antibioprophylaxie n'est pas recommandée dans les autres formes de pathologies valvulaires ou cardiaques et les autres cardiopathies congénitales. [...] Les avulsions dentaires sont indiquées lorsque les dents présentent un risque infectieux ou lorsqu'un traitement de racine (réservé uniquement aux incisives, canines et prémolaires) en une seule séance et sous digue n'est pas possible. [...]. La pose d'implant n'est pas contre-indiquée mais sera discutée au cas par cas. Les antécédents d'endocardite contre-indiquent les implants. » En d'autres termes, selon les recommandations

européennes de 2015 sur lesquelles s'appuie ce texte de la SFCO, la pose d'implants est autorisée chez certains patients à haut risque... en contradiction avec la dernière recommandation française, en date de 2011, qui considère ces patients en contre-indication absolue (2).

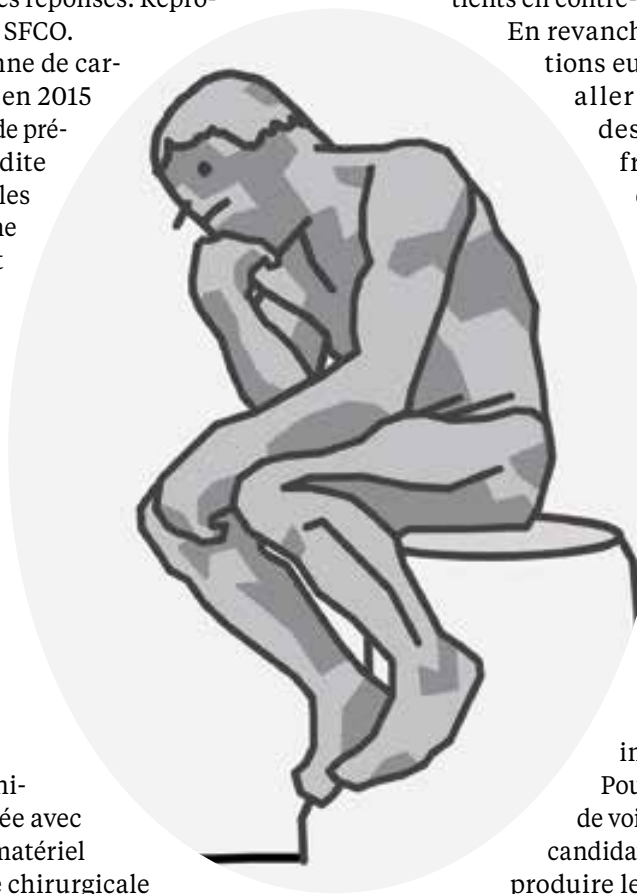
En revanche, ces recommandations européennes semblent aller dans la continuité des recommandations françaises pour l'endodontie : pas de traitements endodontiques sur des dents pluriradiculées chez les patients à haut risque. Attention, donc. Un raccourci pourrait faire penser que, dans certains cas, pour un patient à haut risque d'EI nécessitant un traitement d'endodontie, le traitement de choix serait l'avulsion et la pose d'un implant...

Pour finir, il n'est pas rare de voir des patients à risque, candidats à la pose d'implants, produire le courrier de leur cardiologue stipulant que la chirurgie implantaire leur est permise. Quelle conduite adopter ? S'appuyer sur la recommandation européenne des cardiologues ? Refuser de poser des implants en expliquant que le cardiologue a tort sans vraiment avoir tort ? La France est en retard sur ces recommandations. Elle doit les mettre à jour. En attendant, en cas de contentieux judiciaire né de complications, que diraient l'expert et le juge ?

Benjamin Darmon

(1) www.societechirurgorale.com. Ce texte figure dans l'onglet « Info patients » et non pas dans l'onglet « Recommandations »

(2) Recommandations édictées en 2011 par l'Afssaps, devenue l'ANSM.



Allons à l'essentiel !

La Journée de mars dernier intitulée « Prises de décisions difficiles : allons à l'essentiel » est en ligne sur : www.sop.asso.fr. Dix conférenciers ont participé à cette journée pluridisciplinaire qui a remporté un vif succès. Rappelons que les adhérents de la SOP ont un accès illimité au Replay vidéo des Journées de la SOP.



Dental Access condamnée pour publicité illégale

Dental Access a été condamné en référé par le tribunal de grande instance de Grasse, le 11 mai 2018, pour une campagne de communication réalisée dans la région niçoise. Il ne s'agit certes que d'un jugement de première instance, mais le fait est que la clinique a fait fi de l'ordonnance du 12 janvier 2018 relative aux conditions de création et de fonctionnement des centres de santé, dans laquelle est clairement interdite toute forme de publicité en faveur des centres de santé. L'Ordre et la CNSD ont donc intenté une action en justice visant à démontrer les activités manifestement illicites de publicité et de concurrence déloyale de cette clinique. Dental Access a été condamné à cesser sans délai tout acte publicitaire sur quelque support que ce soit et à verser au conseil de l'Ordre une indemnité de 5 000 euros au titre de l'article 700 du Code de procédure civile. Quelques semaines auparavant, mais sans qu'il faille en tirer la moindre conclusion hâtive, Dental Access a été sous les feux des projecteurs pour une triste affaire. En effet, une enquête judiciaire a été ouverte en avril dernier pour déterminer les conditions du décès d'une patiente soignée dans le centre dentaire Dental Access de Cannes. Le 24 mars, la patiente, âgée de 75 ans, subissait une intervention chirurgicale sous anesthésie, quand elle a fait un arrêt cardiaque. Réanimée sur place, elle est décédée deux jours plus tard à l'hôpital.

Gérard Mandel

Disparition



Bruno Baillet, praticien émérite et aikidoka passionné, a mené son dernier

combat avant de nous quitter le 7 juin dernier. Diplômé en 1978, il a exercé plus de quarante ans

une activité libérale à Paris ainsi qu'une pratique hospitalière à l'hôpital Avicenne avec la responsabilité du service d'odontostomatologie. Son expérience et sa maîtrise de la chirurgie buccale n'avaient d'égal que son humilité et sa discrétion. La marque des grands cliniciens. Bruno était un fidèle de la SOP.

Toutes celles et ceux qui ont eu le bonheur de le connaître et de le côtoyer se souviennent de sa grandeur d'âme, de sa générosité, de son humour et de ses yeux rieurs. Nos pensées les plus émues vont vers son épouse, leurs enfants et petits-enfants. Bruno restera à jamais dans nos cœurs.

Le conseil d'administration de la SOP

Journée du 11 octobre 2018



Levons le voile sur le sinus



« J'interviendrai en binôme avec Jean-Yves Cochet pour illustrer les enjeux d'une bonne collaboration entre chirurgien-dentiste et ORL. Nous aborderons principalement les pathologies infectieuses du double point de vue l'ORL et du chirurgien-dentiste », explique **Christine Bach**, chirurgien ORL à l'hôpital Foch et conférencière de la Journée intitulée « Le sinus de fond en comble » qui aura lieu le 11 octobre prochain à la

Maison de la chimie. En effet, nous sommes tous confrontés à des patients ressentant des douleurs inexplicables et qui errent entre leur médecin ORL et leur chirurgien-dentiste. Lesquels se renvoient parfois la balle sans trouver de solution au problème. C'est de ce constat qu'est née l'idée de consacrer une Journée au sinus.

L'objectif vise à répondre à des questions simples en faisant passer les bons messages : quel

antibiotique prescrire ? Un dépassement de gutta dans le sinus, est-ce grave ou non ? Comment gérer une communication bucco-sinusienne qui ne se ferme pas ?

Pour traiter de cette thématique, la Journée sera interdisciplinaire avec la participation de deux chirurgiens-dentistes et de deux ORL confrontés quotidiennement aux problématiques dento-sinusiennes dans leur pratique hospitalière. Ils exposeront

leurs points de vue à travers leurs expériences et connaissances et débattront des démarches diagnostiques et thérapeutiques à adopter.

Dans le détail, **Jean-François Papon**, médecin chef du service ORL au centre hospitalier universitaire du Kremlin-Bicêtre, ouvrira cette Journée avec la présentation des fondamentaux. Il rappellera les subtilités anatomiques du sinus et nous apprendra à repérer, grâce au bon examen radiographique, les images types à ne pas manquer.

Ensuite, Christine Bach nous alertera sur les pathologies sinusiennes importantes. Mais aussi, elle débattrra, avec la complicité de Jean-Yves Cochet, endodontiste, sur les moyens diagnostics permettant de différencier l'étiologie sinusienne de l'étiologie endodontique. Et cela, bien sûr, à travers différentes situations cliniques.

En finir avec l'errance thérapeutique

Jean-Yves Cochet prendra les manettes en début d'après-midi pour dresser un état clinique des pathologies sinusiennes d'origine endodontique. Il nous fera part de son expertise en tant qu'endodontiste régulièrement confronté à des cas complexes. Il délivrera les clés thérapeutiques pour optimiser la guérison grâce aux traitements endodontiques mais, nous alertera, aussi, sur les cas où ces traitements sont exposés à un risque d'échec. Enfin, **Mai Lan Tran**, implantologiste, apportera les réponses pratiques aux questions cliniques les plus concrètes : tous les sinus peuvent-ils être comblés et quelle est l'analyse préopératoire requise ? Quel matériel pour quelle technique ? Quel biomatériau et quel design implantaire choisir ? Pour donner du sens à une réelle prise en charge globale et pour une meilleure compréhension des enjeux, rendez-vous le 11 octobre prochain à la maison de la chimie !

Chloé Barbant

Entretien avec Christine Bach, conférencière de la Journée « Le sinus de fond en comble »



La communication entre ORL et chirurgien-dentiste est insuffisante »



Comment allez-vous aborder la prise en charge des pathologies sinusiennes ?

J'interviendrai en tant que chirurgien ORL, en binôme avec Jean-Yves Cochet, endodontiste, pour illustrer les enjeux d'une bonne collaboration entre chirurgien-dentiste et ORL. Nous aborderons principalement les pathologies infectieuses du double point de vue de l'ORL et du chirurgien-dentiste. Mais nous traiterons aussi de la communication bucco-sinusienne.

Quelle sera votre approche pédagogique ?

Nous analyserons de nombreuses images radio (cone beam et scanner), un élément clé pour dépister les pathologies sinusiennes. Par exemple, lors de l'extraction, si le praticien n'a pas observé au préalable un méat moyen fermé via l'imagerie, il existe un risque majeur de communication bucco-sinusienne. Pour l'éviter, il suffit de réaliser le bon cliché radiologique. Jean-Yves Cochet commentera par ailleurs de nombreuses vidéos de chirurgie endodontique. Nous livrerons les bonnes conduites à tenir pour réagir rapidement devant des cas rencontrés quotidiennement au cabinet dentaire, en évitant le piège du débat d'experts.

Quel sera votre message essentiel ?

La communication entre ORL et chirurgien-dentiste est aujourd'hui insuffisante. Nous recevons souvent des patients avec des sinusites récalcitrantes qui pourraient être traitées plus rapidement avec une bonne collaboration. C'est ce que je m'évertuerai à montrer à travers le partage de mon expérience, car j'ai la chance de travailler régulièrement avec des chirurgiens-dentistes et des stomatologistes. /

Lire la suite en page 12



Évaluez-vous

- / Quelles sont les fonctions des cavités naso-sinusiennes ?
- / Quelles sont les caractéristiques scannographiques des balles fongiques sinusiennes ?
- / Comment gérer le manque de hauteur au maxillaire postérieur en vue de la pose d'implants lorsque le sinus est proclinent ?
- / Quelles techniques chirurgicales et quels matériaux choisir lors d'une augmentation du volume osseux sous sinusien ?
- / Quel antibiotique choisir dans le cas d'une sinusite chronique symptomatique ?
- / Quand doit-on éliminer un dépassement de pâte intra sinusien ? Et selon quel protocole ?
- / Que faire face à une communication bucco-sinusienne qui ne se ferme pas malgré un traitement chirurgical bien conduit (lambeau local) ?
- / Comment savoir qu'une douleur maxillaire est d'origine neuropathique ?

Fiche formation/Journée

Le sinus de fond en comble !

Date : 11 octobre 2018

Lieu : Maison de la chimie

28 bis, rue Saint-Dominique – 75007 Paris

Disciplines abordées : omnipratique, endodontie, implantologie, radiologie, ORL.

Responsable scientifique : Chloé Barbant

Groupe de travail : Christine Bach, Chloé Barbant, Jean-François Chouraqui, Marc Roché, Corinne Touboul

Conférenciers : Jean-François Papon, Christine Bach, Jean-Yves Cochet, Mai Lan Tran



Programme de la formation

- Étude anatomique et physiologique du sinus
- Lecture de l'imagerie sinusienne : repérer les structures et anomalies anatomiques
- Prescription radiographique et médicamenteuse
- Douleurs et symptômes, pathologie sinusienne ou dentaire ?
- Pathologies sinusiennes : sinusite, aspergillose, tumeurs
- La communication bucco-sinusienne : conduite à tenir
- Traitements endodontiques et chirurgicaux : indications, échecs et limites
- Analyse radiographique préopératoire en implantologie
- Différentes techniques d'abord sinusien : indications, contre-indications et plateau technique
- Choix du biomatériau et du design implantaire

Les objectifs de la journée

- Mettre en place une démarche diagnostique ; établir l'étiologie sinusienne ou dentaire.
- Savoir analyser les radiographies sinusiennes.
- Anticiper les échecs et les limites du traitement endodontique.
- Appréhender l'abord sinusien en implantologie.



INSCRIVEZ-VOUS
dès maintenant
> cahier central

PHILIPS
sonicare

ProtectiveClean

ProtectiveClean

Elimine jusqu'à 7 fois plus
de plaque** tout en restant
doux pour les gencives.

Pour plus d'informations, connectez-vous sur :
www.dentiste.philips.fr
ou contactez notre numéro vert :
0 800 710 580.

Capteur de pression

Un accompagnement
pour une expérience
tout en douceur



Enlève jusqu'à 7x plus
de plaque dentaire**

Signal de
remplacement de
la tête de brosse



innovation  you*

*Innovation et vous. **Par rapport à une brosse à dents manuelle.



Entretien avec Marc Roché, président de la SOP

Journée 17 janvier 2019: pré



La SOP prépare la Journée de janvier prochain, qui s'intitulera « Contact ». Pourquoi une Journée « Contact » ?

La SOP renoue avec la tradition d'une formation d'omnipratique originale centrée sur le patient autour d'un thème unique: le contact. Le contact c'est la clinique, et la clinique c'est le contact ! Pour ces raisons, cette journée pluri-

disciplinaire aborde plusieurs dimensions du contact et, en premier lieu, celle qui vient tout de suite à l'esprit: l'occlusion. Mais pas uniquement car ce serait sans compter sur la richesse du thème. Pourquoi « contact » ? Parce que le mot peut être pris dans une multitude d'acceptions différentes et chacune de ces acceptions constitue un chapitre du succès ou de

l'échec thérapeutique. L'actualité nous prouve que l'ère du « sans contact », *via* les écrans, est entrée dans les cabinets dentaires pour y prendre toute la place ou presque. Par exemple, *via* l'aide précieuse de l'imagerie 3D. Mais on sait que, au stade du diagnostic, l'écran et l'œil qui le regarde ne donnent accès, en définitive, qu'à la surface des choses. Avec la pro-

parez-vous au « Contact! »



journée qui, à partir de situations cliniques choisies, va montrer en quoi le contact est essentiel à notre pratique. Je précise que cette notion de contact inclura bien entendu le sens tactile. Le sens du toucher du praticien, bien sûr, mais aussi et surtout celui du patient.

Il y aurait en dentisterie un « toucher », comme on dit d'un joueur de tennis ou de foot qu'il a un « toucher de balle »?

Oui bien sûr, mais si le praticien a un certain « toucher » qui résulte de ses apprentissages, l'idée des concepteurs de la Journée consiste aussi à mettre l'accent sur le « toucher » du patient, ses sensations tactiles. En toutes matières, aujourd'hui, le patient a son mot à dire! Ce qu'il ressent comme confortable ou inconfortable et qui résulte, par exemple, de sensations fines acquises au cours de la mise en place des cycles de mastication

Prothèse, restauratrice, occlusodontie, relation patient-praticien, sens tactile : le contact dans toutes ses dimensions

doit être entendu. Nous reviendrons sur la construction d'une occlusion pour mieux en comprendre toutes les subtilités et le bénéfice qu'il y a à en tirer. Pour ainsi répondre à des questions telles que: « Pourquoi ça casse? », une racine ou une céramique, « Pourquoi ça passe? », une prothèse immédiate amovible. Et

même « Comment améliorer l'efficacité du brossage? » en se fiant au sens tactile et en se méfiant de son cerveau!

En pratique, quelles seraient les thématiques traitées lors de cette Journée?

Vous l'avez compris: prothèse, dentisterie restauratrice et occlusion auront une place de choix car, qui dit contact, dit en premier lieu, contacts dento-dentaires intra et interarcade stables, à analyser, à conserver, à corriger ou à restaurer pour pérenniser. Et pour ne pas rester uniquement à la surface des choses, nous aborderons le rôle du contact dans la relation patient-praticien. Nous verrons l'importance du toucher, du « toucher juste » qui va conditionner la relation avec des patients fragiles ou traumatisés au point que le « toucher » deviendra « toucher sésame » dans certains cas ou « toucher à risque » dans d'autres. Nous ferons aussi le point sur les moyens techniques dont nous disposons qui vont soit permettre de suppléer au sens tactile du praticien ou du patient, soit au contraire ne pas l'autoriser. En d'autres termes, nous aborderons des objets techniques nouveaux au contact desquels nos aptitudes se trouveront augmentées et nos connaissances accrues. /

prioception, on aborde les grandes profondeurs, celles du cerveau humain et de sa plasticité mais aussi les limites de l'apprentissage. Au stade thérapeutique, notre métier repose et continue de reposer sur le rapport entre la main et le cerveau, tout en sachant qu'au centre de tout cela est le patient et ses perceptions. Et aussi le cerveau et ses erreurs. De là le concept de cette

INSCRIVEZ-VOUS
dès maintenant
> cahier central





40 000 Chirurgiens-Dentistes

Les fournisseurs du monde dentaire

Les laboratoires de prothèse dentaire

Un salon permanent

Un guide annuel des nouveautés

Des espaces privatifs

Web ou papier*

Annuaire **DENTAIRE**

Au  du Monde Dentaire



www.annuairedentaire.com

C.N.Q.A.O.S

PREMIER CENTRE DE FORMATION DES ASSISTANTS DENTAIRES



L'assistant dentaire joue un rôle
prépondérant au sein de votre cabinet.

Il est l'auxiliaire incontournable
tant au niveau de l'accueil que
du plateau technique.

Lieux de cours : Paris

TÉL. : 01 41 53 53 53
FAX : 01 41 53 89 93

infos@cnqaos.fr
www.cnqaos.asso.fr



2018-2019

2018 semestre 1

janvier	février	mars	avril	mai	juin
	1-2-3 Cycle hypnose 2018				31 mai/1-2 Cycle hypnose 2018
5-6 Cycle paro 2018			5-6-7 Cycle esthétique		1-2 Cycle esthétique 2018
					2-3 Régate - Congrès Les voiles de la SOP
11-12-13 Cycle esthétique 2018			13-23 Voyage-congrès Île Maurice		7-8-9 Cycle imagerie 3D 2018
18 Journée Odontologie pédiatrique		23-24 Cycle paro 2018 Cycle endo 2018	17 Journée Les Ateliers de la SOP	14 Journée Prendre en charge les usures	
19-20 Cycle dermato 2018		29 Journée Allons à l'essentiel !	24-25-26 Cycle paro 2018	22-23 Cycle endo 2018	
26-27 Cycle endo 2018		30-31 Cycle dermato 2018		25-26 Cycle endo 2018	29-30 Cycle paro 2018

2018 semestre 2

juillet	août	septembre	octobre	novembre	décembre
6-7 Cycle esthétique 2018	 PROGRAMMEZ DÈS MAINTENANT VOTRE ANNÉE DE FORMATION CONTINUE AVEC LA SOP (BULLETIN D'INSCRIPTION EN DOUBLE PAGE CENTRALE)		11 Journée Le sinus de fond en comble	Séance SOP/ADF Nouveaux matériaux : l'avis d'experts	14-15 Cycle endo 2019

2019 semestre 1

janvier	février	mars	avril	mai	juin
10-11-12 Cycle esthétique 2019	31 janv/1-2 Cycle hypnose 2019		4-5-6 Cycle hypnose 2019	9-10-11 Cycle hypnose 2019 Cycle paro 2019	31 mai/1-2 Cycle hypnose 2018
11-12 Cycle occlusodontie 2019		15-16 Cycle occlusodontie 2019 Cycle paro 2019 Cycle laser 2019			12 <i>Journée en préparation</i>
17 Journée Préparez-vous au « contact » !	14-15 Cycle implanto 2019	21-22 Cycle implanto 2019	11-12 Cycle implanto 2019		13-14 Cycle implanto 2019
		21-22-23 Cycle esthétique 2019		17-18 Cycle endo 2019 Cycle esthétique 2019	14-15 Cycle endo 2019
18-19 Cycle dermato 2019 Cycle endo 2019		28 Journée <i>en préparation</i>		23-24-25 Cycle imagerie 2019	
24-25 Cycle implanto 2019		29-30 Cycle dermato 2019 Cycle endo 2019		24-25 Cycle occlusodontie 2019	21-22 Cycle esthétique 2019
25-26 Cycle paro 2019					28-29 Cycle occlusodontie 2019 Cycle paro 2019

REJOIGNEZ LA SOP EN 2018 !

Adhésion SOP 2018 (99 €)

☐ J'adhère (ou je renouvelle mon adhésion) à la SOP en 2018 ☐ Je suis déjà adhérent 2018 ☐ Je ne souhaite pas adhérer

Je choisis mes Journées 2018 à la carte

Lieu des Journées: Maison de la Chimie 28, rue Saint-Dominique - 75007 Paris	Tarif adhérent minoré	Tarif adhérent	Tarif non-adhérent minoré	Tarif non-adhérent	Tarif DPC*
L'odontologie pédiatrique : un jeu d'enfants ! Jeudi 18 janvier 2018					
Prises de décision difficiles : allons à l'essentiel Jeudi 29 mars 2018					
Les Ateliers de la SOP Jeudi 17 mai 2018					
Le sinus de fond en comble Jeudi 11 octobre 2018	☐ 270 € (avant le 03/09/2018)	☐ 320 €	☐ 355 € (avant le 03/09/2018)	☐ 405 €	☐ 395 €
Contact Jeudi 17 janvier 2019	☐ 275 € (avant le 02/12/18)	☐ 325 €	☐ 360 € (avant le 02/12/18)	☐ 410 €	☐ 405 €

Pour toute annulation moins d'une semaine avant la date de la Journée, une somme de 100 € pour frais de dossier sera retenue.

Je choisis un cycle 2019

	Tarif adhérent	Tarif non-adhérent	Acompte*
Cycle 4 jours DERMATOLOGIE 18, 19 janv. - 29, 30 mars Espace Saint-Martin - 199 bis, rue Saint-Martin - 75003 Paris	☐ 1560 €	☐ 1760 €	-
Cycle 10 jours ENDODONTIE 14, 15 déc. 2018 - 18, 19 janv. - 29, 30 mars - 17, 18 mai - 14, 15 juin Hôtel Ampère - 102, av. de Villiers - 75017 Paris	☐ 5520 €	☐ 5720 €	☐ 1460 €
Cycle 10 jours ESTHÉTIQUE 10, 11, 12 janv. - 21, 22, 23 mars - 17, 18 mai - 21, 22 juin Hôtel Napoléon - 40, av. de Friedland - 75008 Paris	☐ 5360 €	☐ 5510 €	☐ 1360 €
Cycle 9 jours HYPNOSE 31 janv., 1, 2 fév. - 4, 5, 6 avril - 9, 10, 11 mai Espace Saint-Martin - 199 bis, rue Saint-Martin - 75003 Paris	☐ 2950 €	☐ 3150 €	☐ 750 €
Cycle 8 jours OCCLUSODONTIE 11, 12 janv. - 15, 16 mars - 24, 25 mai - 28, 29 juin Hôtel Ampère - 102, av. de Villiers - 75017 Paris	☐ 4160 €	☐ 4360 €	☐ 1120 €
Cycle 9 jours PARODONTIE 25, 26 janv. - 15, 16 mars - 9, 10, 11 mai - 28, 29 juin Hôtel Napoléon - 40, av. de Friedland - 75008 Paris	☐ 5060 €	☐ 5260 €	☐ 1250 €
Cycle 3 jours IMAGERIE 3D 23, 24, 25 mars 2019 Espace Saint-Martin - 199 bis, rue Saint-Martin - 75003 Paris	☐ 1660 €	☐ 1860 €	-
Cycle 10 jours IMPLANTOLOGIE 24, 25 janv. - 14, 15 fév. - 21, 22 mars - 11, 12 avril - 13, 14 juin Hôtel Ampère - 102, av. de Villiers - 75017 Paris	☐ tarif à venir	☐ tarif à venir	☐ tarif à venir
Cycle 2 jours LASER 15 et 16 mars Hôtel Sofitel Arc de Triomphe - 14 Rue Beaujon, 75008 Paris	☐ tarif à venir	☐ tarif à venir	-

* Le solde du règlement est à régler avant le début de la formation.

BULLETIN D'INSCRIPTION ET D'ADHÉSION SOP

(Complétez et retournez ce cahier central dans l'enveloppe T ou par courrier simple)

Bulletin d'inscription
à retourner
accompagné de votre
règlement à :

SOP

6, rue Jean Hugues
75116 Paris
Tél. : 01 42 09 29 13
www.sop.asso.fr



* Vous pouvez valider
votre DPC dans la limite
de deux journées par an.
Prise en charge possible
par l'ANDPC :
conditions sur
www.mondpc.fr.
Non cumulable avec la
prise en charge FIFPL.
La Journée « Ateliers »
ainsi que les cycles
n'entrent pas dans
le cadre du DPC.

** Sous réserve
de modifications
par l'ANDPC.

Toutes nos formations
comprennent le déjeuner
assis et les pauses-café.

Payez en ligne sur
www.sop.asso.fr
et économisez 5 %
(hors DPC, cycles et Pack).

Tous nos cycles 2019

CYCLE 10 JOURS ENDODONTIE 14, 15 décembre (2018) / 18, 19 janvier / 29, 30 mars / 17, 18 mai / 14, 15 juin Responsables scientifiques: Dominique Martin et Pierre Machtou	page 21
CYCLE 10 JOURS DENTISTERIE ESTHÉTIQUE 10, 11, 12 janvier / 21, 22, 23 mars / 17, 18 mai / 21, 22 juin Responsable scientifique: Bertrand Tervil	page 21
CYCLE 4 JOURS DERMATOLOGIE ORALE 18, 19 janvier / 29, 30 mars Responsable scientifique: Didier Gauzeran	page 22
CYCLE 8 JOURS OCCLUSODONTIE 11, 12 janvier / 15, 16 mars / 24, 25 mai / 28, 29 juin Responsables scientifiques: Jean-François Carlier, Gérard Duminil	page 22
CYCLE 9 JOURS PARODONTIE 25, 26 janvier / 15, 16 mars / 9, 10, 11 mai / 28, 29 juin Responsables scientifiques: Benoît Brochery et Philippe Rosec	page 23
CYCLE 10 JOURS IMPLANTOLOGIE 24, 25 janvier / 14, 15 février / 21, 22 mars / 11, 12 avril / 13, 14 juin Responsables scientifiques: Corinne Touboul, Chloé Barbant, Benjamin Darmon, Aurélien Touboul	page 23
CYCLE 3 JOURS IMAGERIE 3D 23, 24, 25 mai Responsable scientifique: Bilal Omarjee	page 24
CYCLE 9 JOURS HYPNOSE 31 janv, 1, 2 février / 4, 5, 6 avril / 9, 10, 11 mai Responsable scientifique: Philippe Pencialet	page 24
CYCLE 2 JOURS LASER 15 et 16 mars Responsables scientifiques : Fabrice Baudot, Corinne Lallam, Jean-François Chouraqui, Jean-Yves Cochet	page 25

MES COORDONNÉES ET MON RÉCAPITULATIF

Nom :
Prénom :
Adresse :
E-mail :
Tél. :
N° Adeli : ou RPPS :
Année de diplôme :

Adhésion SOP 2018	€
Total Journées à la carte	€
Total Cycles	€
TOTAL GÉNÉRAL	€

Accepteriez-vous que vos coordonnées soient communiquées à nos partenaires? oui ☐ non ☐

Voulez-vous recevoir un fichet réduction? SNCF ☐ Air France ☐

Important: pour participer aux Journées dans le cadre de votre DPC, précisez impérativement votre n° Adeli ou RPPS.



INSCRIVEZ-VOUS
dès maintenant
> cahier central



9 cycles dont 3 nouveautés en 2019

Cycle 10 jours

ENDODONTIE

Le programme p. 21

Cycle 10 jours

ESTHÉTIQUE

Le programme p. 21

Cycle 9 jours

PARODONTIE

Le programme p. 23

Cycle 4 jours

DERMATOLOGIE

Le programme p. 22

Cycle 9 jours

HYPNOSE

Le programme p. 24

nouveauté

Cycle 8 jours

OCCLUSODONTIE

Le programme p. 22

nouveauté

Cycle 2 jours

LASER

Le programme p. 25

nouveauté

Cycle 10 jours

IMPLANTOLOGIE

Le programme p. 23

Cycle 3 jours

IMAGERIE 3D

Le programme p. 24

ENDODONTIE # 10 JOURS

14*, 15 DÉC (18) / 18, 19 JANV / 29, 30 MARS / 17, 18 MAI / 14, 15 JUIN
Hôtel Ampère - 102 av. de Villiers - 75017 Paris



Programme du cycle Endodontie

- Module 1 : diagnostic pulpaire, traitement de l'urgence, diagnostic radiographique, anesthésie, prétraitement, pose de la digue, cavité d'accès.
- Module 2 : anatomie endodontique, perméabilisation, concept de mise en forme, instrumentation, irrigation.
- Module 3 : obturation, étanchéité coronaire, restauration de la dent dépulpée, retransmission en direct d'un traitement canalaire sur patient.
- Module 4 (retraitement) : prise de décision, démontage des structures prothétiques, désobturation canalaire, retrait des instruments fracturés.
- Module 5 : traitement des perforations, coiffage pulpaire, traitement des dents immatures, initiation à la chirurgie.

* Le matin du 14 décembre, la formation aura lieu au Novotel Paris 17 situé au 34, avenue de la Porte d'Asnières.

Chaque module comprend une journée de cours et une journée de pratique (TP, démonstration TV sur patients, etc.).



Responsables scientifiques

Dominique Martin et Pierre Machtou

Équipe pédagogique: Laurent Arbona,

Sarah Attal, François Bronnec, Grégory Caron, Jean-Yves Cochet, Sandrine Dahan, Pierre Machtou, Dominique Martin, Frédéric Raux, Stéphane Simon.

ESTHÉTIQUE # 10 JOURS

10, 11, 12 JANV / 21, 22, 23 MARS / 17, 18 MAI / 21, 22 JUIN
Hôtel Napoléon - 40 av. de Friedland - 75008 Paris



Programme du cycle Esthétique

- Analyse esthétique et planification thérapeutique.
- Choix de la couleur.
- Communication et photographie
- Traitement des dyschromies, éclaircissement et traitements des taches blanches.
- Adhésion aux tissus dentaires.
- Modes d'assemblage des diverses céramiques.
- Restaurations en composite directes au secteur antérieur.
- Restaurations en composite directes au secteur postérieur.
- Facettes céramiques.
- Inlay et onlays céramiques.
- Chirurgie plastique parodontale.
- Dentisterie esthétique et implantologie.



Responsable scientifique

Bertrand Tervil

Équipe pédagogique: Éric Bonnet, Martin Brient, Benjamin Cortasse, Emmanuel d'Incau, Olivier Guastalla, Nicolas Lehmann, David Nisand, Florent Trévelo, Frédéric Raux, Bernard Schweitz, Pascal Zyman.

OCCLUSODONTIE # 8 JOURS

11, 12 JANV / 15, 16 MARS / 24, 25 MAI / 28, 29 JUIN
Hôtel Ampère - 102 av. de Villiers - 75017 Paris

nouveauté



Programme du cycle Occlusodontie

Module 1 : Diagnostiquer les DTM

- Consultation initiale, anamnèse, examen clinique ; palpations musculaire et articulaire, manipulation ; classification DTM ; diagnostic différentiel (DTM secondaires) ; imagerie, prescription, interprétation.

Module 2 : Évaluer l'occlusion

- Analyse instrumentale, arc facial et articulateurs ; analyse occlusale et équilibrations soustractive et additive ; fonctions occlusales.

Module 3 : Traiter ou référer

- Pharmacothérapie et douleurs oro-faciales ; physiothérapie et rééducation ; les orthèses orales, conception et suivi thérapeutique.

Module 4 : Réhabilitation prothétique

- Positions de référence mandibulaire ; dimension verticale et courbes fonctionnelles ; restaurer le guidage, le calage par onlays ; occlusion et implantologie ; études de cas cliniques.



Responsables scientifiques

Jean-François Carlier, Gérard Duminil

Équipe pédagogique : Eric Belbezier, Jean-François Carlier, Jacques Deilhaes, Gérard Duminil, Jean Daniel Orthlieb, Olivier Teyssiere, Bruno Treil.

DERMATOLOGIE # 4 JOURS

18, 19 JANV / 29, 30 MARS

Espace Saint-Martin - 199 bis rue Saint-Martin - 75003 Paris



Programme du cycle Dermatologie

- Structures anatomiques normales, anomalies parapatologiques.
- Démarche diagnostique ; examen de la cavité buccale (vidéo) ; examens complémentaires ; biopsie (vidéo).
- Candidoses et herpès.
- Aphes et aphoses ; lichen plan ; maladies bulleuses ; gingivites érosives chroniques.
- Notions de manifestations buccales des maladies générales.
- Tumeurs bénignes.
- Cancérologie : lésions à risque potentiel de transformation maligne ; lésions précancéreuses ; cancers ; conséquences des traitements anticancéreux (radiothérapie, chimio, biphosphonates, nouvelles molécules, etc.) ; soins bucco-dentaires en ville des patients ayant été traités ou en traitement pour un cancer.
- Notion de sevrage tabagique.
- Xérostomies ; Stomatodynies.
- Affections des glandes salivaires accessoires.

Chaque item est suivi de cas cliniques en travail collectif.
2 demi-journées sont consacrées à des cas cliniques étudiés en petits groupes accompagnés d'un enseignant.



Responsable scientifique

Didier Gauzeran

Équipe pédagogique : Anne-Laure Ejeil, Marion Renoux et Nathan Moreau.

IMPLANTOLOGIE # 10 JOURS

24, 25 JANV. / 14, 15 FÉV. / 21, 22 MARS / 11, 12 AVR. / 13, 14* JUIN
Hôtel Ampère - 102 av. de Villiers - 75017 Paris

nouveauté



Programme du cycle Implantologie

- Module 1 : anatomie, bilan pré-implantaire, examens clinique et radiographique, dossier implantaire ; la parodontie au service de l'implantologie, facteurs de risques ; gestion de l'extraction, comblement.
- Module 2 : cadre légal en implantologie, ergonomie, matériel, asepsie ; gestion édentement antéro-mandibulaire et prémolaire.
- Module 3 : Gestion édentement postérieur, augmentation tissus durs, occlusion ; gestion de cas complexes.
- Module 4 : Gestion des tissus mous péri-implantaires ; gestion de l'édentement antérieur (ROG, GCE), implantation immédiate, temporisation, prothèse.
- Module 5 : TP sur sujets anatomiques ; complications, péri-implantites, maintenance implantaire.

Chaque module est composé d'une matinée théorique et d'une après-midi pratique (logiciels 3D, TP, démonstrations en direct), sauf la journée du 13 juin consacrée à la mise en pratique sur sujet anatomique à l'institut du Fer à Moulin. Les assistants des praticiens pourront participer au TP du 14 février (ergonomie et mise en place du plateau technique). La journée du 14 juin se déroulera au Novotel, 34 av. de la Porte d'Asnières.



Responsables scientifiques Chloé Barbant, Benjamin Darmon, Aurélien Touboul, Corinne Touboul
Équipe pédagogique : liste à venir

PARODONTIE # 9 JOURS

25, 26 JANV / 15, 16 MARS / 9, 10, 11 MAI / 28, 29 JUIN
Hôtel Napoléon, 40 av. de Friedland - 75008 Paris



Programme de la formation

- Diagnostic des maladies parodontales, consultation initiale, conserver ou extraire, pronostic parodontal, relations avec les maladies générales.
- Concepts actuels du traitement non-chirurgical, antibiothérapie, prise de décision, maintenance parodontale et résultats à long terme.
- Logique actuelle du traitement chirurgical, traitement des lésions infra-osseuses et interradiculaires, régénération parodontale, chirurgie préprothétique.
- Chirurgie plastique parodontale, traitement des récessions gingivales unitaires et multiples, prélèvement de tissu conjonctif, utilisation de matrices de collagène.
- Deux sessions en chirurgie directe.
- Création d'un groupe Facebook pour communiquer, et échanger sur des cas cliniques tout au long du cycle.



Responsables scientifiques
Benôit Brochery, Philippe Rosec

Équipe pédagogique : Bénédicte Chardin, Fabrice Cherel, Christelle Darnaud, Frédéric Duffau, Gilles Gagnot, Linda Jaoui, Jacques Malet, Sophie Martin, David Mattioni, David Nisand, Michèle Reners, Giovanni Salvi et Anton Sculean.

HYPNOSE # 9 JOURS

31 JANV, 1, 2 FÉV / 4, 5, 6 AVR / 9, 10, 11 MAI

Espace Saint-Martin - 199 bis rue Saint-Martin - 75003 Paris



Programme du cycle Hypnose

Module 1 : la communication hypnotique

- Pourquoi utiliser l'hypnose au cabinet dentaire ? ; le stress du patient et du praticien ; la transe spontanée et la transe provoquée ; l'hypnose conversationnelle ; les canaux sensoriels ; la synchronisation ; le VAKOG ; le langage verbal, paraverbal et non-verbal ; les techniques dissociantes ; les techniques de recadrage ; les submodalités et les ancrages ; le lieu de sécurité ; la compliance aux soins ; la gestion de conflits.

Module 2 : les principales inductions hypnotiques

- Le Milton-Modèle ; les inductions hypnotiques ; les suggestions, confusion, métaphores, chosification ; la stabilisation de l'état hypnotique ; les suggestions posthypnotiques ; la gestion des processus végétatifs ; les phobies ; le sevrage tabagique ; l'autohypnose pour le praticien et pour le patient.

Module 3 : applications spécifiques à la dentisterie

- La maintenance ; l'hypnose profonde ; la transe partielle, Swan ; le bruxisme ; les douleurs temporo-mandibulaires ; l'hypnose chez l'enfant ; les inductions rapides et instantanées ; l'hypnose et la douleur ; les révisions.



Responsable scientifique
Philippe Pencialet

IMAGERIE 3D # 3 JOURS

23, 24, 25 MAI

Espace Saint-Martin - 199 bis rue Saint-Martin - 75003 Paris



Programme du cycle Imagerie 3D

- De la 2D à la 3D : anatomie & diagnostic 3D, compte rendu radiologique.
- La 3D en chirurgie orale, implantologie, endodontie, parodontie et orthodontie.
- Aspects médico-légaux du cone beam, cotations CCAM, choix du cone beam.
- Exploration pas à pas d'un volume 3D.
- Planification d'un implant sur le logiciel.
- Exploration d'une dizaine de cas en : chirurgie, endodontie, parodontie, greffes osseuses et implantologie, ODF.
- Workshop pluridisciplinaire des cas cliniques personnels
- Méthode du double scannage (cone beam patient et empreinte optique du projet prothétique) afin de réaliser un guide de chirurgie implantaire.



Responsable scientifique
Bilal Omarjee

Équipe pédagogique : *en cours de constitution*

LASER # 2 JOURS

15, 16 MARS

Sofitel, Arc de Triomphe - 14 Rue Beaujon, 75008 Paris

nouveauté



Préprogramme du cycle Laser

- Comprendre le fonctionnement du laser.
- Choisir le laser adapté à sa pratique.
- Utilisation en omnipratique, application du laser en :
 - endodontie ;
 - dentisterie ;
 - parodontie ;
 - traitement des péri-implantites.

Ce cycle permettra aux participants de s'exercer à la pratique du laser avec la mise à disposition d'appareils. Des vidéos seront diffusées en appui pédagogique.



Responsables scientifiques

Fabrice Baudot, Jean François Chouraqui, Jean-Yves Cochet, Corinne Lallam.



Mission:

**Soulager
la douleur
efficacement**



Lidocaïne anesthésique puissant et rapide

Adultes et enfants de plus de 6 ans : 4 applications jour
Sans alcool, sans sucre, sans paraben

Indications thérapeutiques : traitement symptomatique de courte durée des lésions douloureuses de la cavité buccale. Anesthésie locale de contact avant explorations instrumentales en odontostomatologie.

Les mentions légales sont accessibles sur le site internet

de l'ANSM : www.ansm.sante.fr

Prix Public TTC : 4,70 € (incluant l'honoraire pharmacien)



AP DYNEXAN 16/10/68029058/PM/002

RETOUR SUR LA JOURNÉE ODONTOLOGIE PÉDIATRIQUE



Un public d'omnipraticiens nombreux et attentifs; des conférenciers engagés dans l'objectif consistant à faire entrer les enfants dans tous les cabinets dentaires généralistes: voilà comment on pourrait résumer la Journée du 18 janvier dernier intitulée « *L'odontologie pédiatrique, un jeu d'enfants!* ».

Arabelle Vanderzwalm-Gouvernaire et **Romain Jacq** ont débuté cette formation en insistant sur le climat de confiance qui doit s'installer entre les jeunes patients et leur praticien. Il s'agit de parler le même langage que l'enfant, pour qui le jeu est le langage universel, sans négliger la place des parents. Le réalisme des vidéos de mises en situation a permis de mieux appréhender les difficultés... mais aussi de mesurer à quel point soigner les enfants est infiniment valorisant pour le cabinet dentaire.

Thomas Trentesaux et **Caroline Delfosse** ont ensuite fait venir le camion de Fred et Jamy pour nous convaincre que gérer l'anxiété et la peur des enfants, « *C'est pas sorcier* ». Les solutions existent pour faciliter les séances, entre autres la prescription d'une prémédication sédatrice voire l'utilisation de la sédation consciente (MEOPA) lorsque cela est indiqué.

Puis, **Katia Jedeon** et **Muriel de La Dure-Molla** ont abordé les MIH, la fluorose, ou encore l'amélogénèse et la dentinogénèse imparfaites. Sous forme de dialogues d'une grande clarté, elles ont exposé comment les reconnaître et les

prendre en charge, notamment à l'aune des douleurs qu'elles peuvent engendrer, de leur impact sur l'esthétique – une préoccupation majeure pour ces jeunes patients en plein développement – et des complexités opératoires qu'elles impliquent. Le mot d'ordre: privilégier les techniques les moins invasives pour préserver un capital dentaire déjà fragilisé.

Christophe Dunglas a ensuite débuté sa conférence sur l'interception orthodontique avec le message suivant: « *Pour dépister, il faut reconnaître et, pour reconnaître, il faut déjà connaître* ». De fait, intercepter des malocclusions chez l'enfant demande une attention particulière mais primordiale, étant entendu que, dans de nombreuses situations, l'omnipraticien peut lui-même réaliser les traitements de correction. À travers une série de cas cliniques présentés avec dynamisme, Christophe Dunglas nous a aidés à identifier les malocclusions que l'on peut gérer en omnipratique et celles qui relèvent de la compétence de praticiens spécialisés.

Enfin, **Lucile Goupy** et **Camille Ravinet** ont donné toutes les clefs pour optimiser et organiser la prise en charge et les soins aux enfants dans un cabinet généraliste. Le matériel est déjà présent à 95 % dans nos tiroirs: nul besoin d'acquérir du matériel spécifique. En suivant quelques règles fort simples, les conférencières ont fait la démonstration, cas cliniques à l'appui, que la grande majorité des enfants ont toute leur place en cabinet d'omnipratique.

Sylvie Saporta



Arabelle
VANDERZWALM-
GOUVERNAIRE



Thomas
TRENTESAUX



Katia
JEDEON



Christophe
DUNGLAS



Lucile
GOUPY



Romain
JACQ



Caroline
DELFOSSÉ



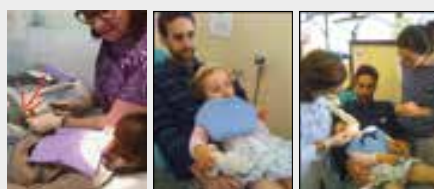
Muriel
DE LA DURE-MOLLA



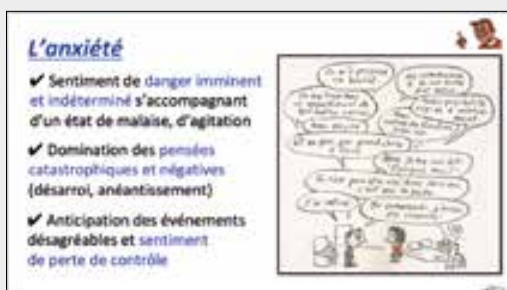
Camille
RAVINET



Aperçu de l'intervention de Romain Jacq et Arabelle Vanderzwalm-Gouvernaire Enfant, parents, praticiens: et si nous faisons connaissance!



Aperçu de l'intervention de Caroline Delfosse et Thomas Trentesaux Gérer la douleur et l'anxiété, ça n'est pas si sorcier!



L'anxiété peut être à l'origine de troubles de comportement au cabinet dentaire qui viennent compliquer la prise en charge du patient. À l'inverse de la peur qui est une réaction normale face à un danger réel, l'anxiété se définit comme un sentiment de danger imminent et indéterminé dans lequel les pensées catastrophiques et négatives dominent. Les réactions d'adaptation du patient sont dépassées. Elles se caractérisent par une anticipation des événements désagréables et un sentiment de perte de contrôle.



Lorsque les techniques d'accompagnement classiques ne permettent pas de réaliser le soin dentaire dans de bonnes conditions, le recours au MEOPA (mélange équimolaire oxygène protoxyde d'azote) s'avère être une aide précieuse. Il procure une dépression de la conscience tout en étant une technique simple d'administration et sûre dans son utilisation. En effet, les réflexes de protection pharyngo-laryngés sont maintenus, tout comme la ventilation. De plus le patient peut répondre à des consignes verbales simples. Cependant dans le but d'en optimiser l'effet, il faut veiller à la qualité de l'accompagnement cognitivo-comportement du patient qui en est indissociable.

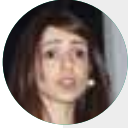


De nombreuses techniques d'anesthésie sont à la disposition du praticien. Les anesthésies par infiltration sont à différencier des techniques intra-osseuses. Elles sont complémentaires. Le choix

de la bonne technique se fera après avoir évalué la dent, le secteur concerné, le type de soin à réaliser, la durée de l'acte prévu, l'expérience du praticien, avec notamment sa maîtrise des différentes techniques, l'état du terrain dans lequel se situe la dent (existence d'inflammation ou d'infection?), l'âge du patient, l'existence et la position de germes sous-jacents ainsi que la coopération de l'enfant.



En ce qui concerne la gestion de la douleur, l'anesthésie locale est indispensable. Quel que soit le matériel utilisé, une attention particulière doit être portée à la technique d'injection. Après réalisation d'une anesthésie de contact, la vitesse d'injection doit être lente et maîtrisée. Une vitesse d'1 ml/min permet de minimiser la douleur.



Aperçu de l'intervention de Katia Jedeon et Muriel de La Dure-Molla

Anomalies des structures dentaires: de la génétique à l'environnement



Les anomalies de structure des tissus dentaires ont une double origine: génétique ou environnementale.



Cet arbre décisionnel permet, en quelques questions, d'orienter le diagnostic.



L'amélogénèse imparfaite est une maladie génétique rare altérant l'émail de toutes les dents. Elle se manifeste de différentes façons. Il s'agit ici d'une forme d'IAH hypomaturée.



Le MIH est une altération environnementale de l'émail entraînant une dysplasie de l'émail des premières molaires permanentes et des incisives permanentes. Les perturbateurs endocriniens sont des facteurs étiologiques évoqués à l'heure actuelle.



Aperçu de l'intervention de Christophe Dunglas

Diagnostic et prise en charge orthodontique



Cas clinique N°1

Intérêt d'une prise en charge globale:
-Interception précoce du sens transversal par disjoncteur en denture mixte;
-Rééducation des fonctions linguales;
- Multi-attaches en denture définitive.



Cas clinique N°3

Intérêt d'une prise en charge précoce en denture mixte avec expansion maxillaire pour faciliter l'évolution des germes des canines supérieures et levée de la supraclusion puis coordination des arcades par multi-attaches en denture définitive.



Cas clinique N°8

Intérêt d'une prise en charge précoce d'une classe III et mise en place d'un guide incisif par multi-attaches.



Aperçu de l'intervention de Lucile Goupy et Camille Ravinet Optimisons les soins !



Les soins peuvent être réalisés en quatre séances à partir du moment où celles-ci sont programmées après une première consultation.

Acte	Code CCAM	Taux
1 - Consultation de l'enfant	H6200	10,00
2 - Soins de l'enfant	H6201	40,00
3 - Soins de l'enfant	H6202	80,00
4 - Soins de l'enfant	H6203	120,00
5 - Soins de l'enfant	H6204	160,00
6 - Soins de l'enfant	H6205	200,00
7 - Soins de l'enfant	H6206	240,00
8 - Soins de l'enfant	H6207	280,00
9 - Soins de l'enfant	H6208	320,00
10 - Soins de l'enfant	H6209	360,00
11 - Soins de l'enfant	H6210	400,00
12 - Soins de l'enfant	H6211	440,00
13 - Soins de l'enfant	H6212	480,00
14 - Soins de l'enfant	H6213	520,00
15 - Soins de l'enfant	H6214	560,00
16 - Soins de l'enfant	H6215	600,00
17 - Soins de l'enfant	H6216	640,00
18 - Soins de l'enfant	H6217	680,00
19 - Soins de l'enfant	H6218	720,00
20 - Soins de l'enfant	H6219	760,00
21 - Soins de l'enfant	H6220	800,00
22 - Soins de l'enfant	H6221	840,00
23 - Soins de l'enfant	H6222	880,00
24 - Soins de l'enfant	H6223	920,00
25 - Soins de l'enfant	H6224	960,00
26 - Soins de l'enfant	H6225	1000,00
27 - Soins de l'enfant	H6226	1040,00
28 - Soins de l'enfant	H6227	1080,00
29 - Soins de l'enfant	H6228	1120,00
30 - Soins de l'enfant	H6229	1160,00
31 - Soins de l'enfant	H6230	1200,00
32 - Soins de l'enfant	H6231	1240,00
33 - Soins de l'enfant	H6232	1280,00
34 - Soins de l'enfant	H6233	1320,00
35 - Soins de l'enfant	H6234	1360,00
36 - Soins de l'enfant	H6235	1400,00
37 - Soins de l'enfant	H6236	1440,00
38 - Soins de l'enfant	H6237	1480,00
39 - Soins de l'enfant	H6238	1520,00
40 - Soins de l'enfant	H6239	1560,00
41 - Soins de l'enfant	H6240	1600,00
42 - Soins de l'enfant	H6241	1640,00
43 - Soins de l'enfant	H6242	1680,00
44 - Soins de l'enfant	H6243	1720,00
45 - Soins de l'enfant	H6244	1760,00
46 - Soins de l'enfant	H6245	1800,00
47 - Soins de l'enfant	H6246	1840,00
48 - Soins de l'enfant	H6247	1880,00
49 - Soins de l'enfant	H6248	1920,00
50 - Soins de l'enfant	H6249	1960,00
51 - Soins de l'enfant	H6250	2000,00
52 - Soins de l'enfant	H6251	2040,00
53 - Soins de l'enfant	H6252	2080,00
54 - Soins de l'enfant	H6253	2120,00
55 - Soins de l'enfant	H6254	2160,00
56 - Soins de l'enfant	H6255	2200,00
57 - Soins de l'enfant	H6256	2240,00
58 - Soins de l'enfant	H6257	2280,00
59 - Soins de l'enfant	H6258	2320,00
60 - Soins de l'enfant	H6259	2360,00
61 - Soins de l'enfant	H6260	2400,00
62 - Soins de l'enfant	H6261	2440,00
63 - Soins de l'enfant	H6262	2480,00
64 - Soins de l'enfant	H6263	2520,00
65 - Soins de l'enfant	H6264	2560,00
66 - Soins de l'enfant	H6265	2600,00
67 - Soins de l'enfant	H6266	2640,00
68 - Soins de l'enfant	H6267	2680,00
69 - Soins de l'enfant	H6268	2720,00
70 - Soins de l'enfant	H6269	2760,00
71 - Soins de l'enfant	H6270	2800,00
72 - Soins de l'enfant	H6271	2840,00
73 - Soins de l'enfant	H6272	2880,00
74 - Soins de l'enfant	H6273	2920,00
75 - Soins de l'enfant	H6274	2960,00
76 - Soins de l'enfant	H6275	3000,00
77 - Soins de l'enfant	H6276	3040,00
78 - Soins de l'enfant	H6277	3080,00
79 - Soins de l'enfant	H6278	3120,00
80 - Soins de l'enfant	H6279	3160,00
81 - Soins de l'enfant	H6280	3200,00
82 - Soins de l'enfant	H6281	3240,00
83 - Soins de l'enfant	H6282	3280,00
84 - Soins de l'enfant	H6283	3320,00
85 - Soins de l'enfant	H6284	3360,00
86 - Soins de l'enfant	H6285	3400,00
87 - Soins de l'enfant	H6286	3440,00
88 - Soins de l'enfant	H6287	3480,00
89 - Soins de l'enfant	H6288	3520,00
90 - Soins de l'enfant	H6289	3560,00
91 - Soins de l'enfant	H6290	3600,00
92 - Soins de l'enfant	H6291	3640,00
93 - Soins de l'enfant	H6292	3680,00
94 - Soins de l'enfant	H6293	3720,00
95 - Soins de l'enfant	H6294	3760,00
96 - Soins de l'enfant	H6295	3800,00
97 - Soins de l'enfant	H6296	3840,00
98 - Soins de l'enfant	H6297	3880,00
99 - Soins de l'enfant	H6298	3920,00
100 - Soins de l'enfant	H6299	3960,00

Cotation et rentabilité d'un secteur réalisé en une séance sous champ opératoire.

Acte	Code CCAM	Taux
1 - Consultation de l'enfant	H6200	10,00
2 - Soins de l'enfant	H6201	40,00
3 - Soins de l'enfant	H6202	80,00
4 - Soins de l'enfant	H6203	120,00
5 - Soins de l'enfant	H6204	160,00
6 - Soins de l'enfant	H6205	200,00
7 - Soins de l'enfant	H6206	240,00
8 - Soins de l'enfant	H6207	280,00
9 - Soins de l'enfant	H6208	320,00
10 - Soins de l'enfant	H6209	360,00
11 - Soins de l'enfant	H6210	400,00
12 - Soins de l'enfant	H6211	440,00
13 - Soins de l'enfant	H6212	480,00
14 - Soins de l'enfant	H6213	520,00
15 - Soins de l'enfant	H6214	560,00
16 - Soins de l'enfant	H6215	600,00
17 - Soins de l'enfant	H6216	640,00
18 - Soins de l'enfant	H6217	680,00
19 - Soins de l'enfant	H6218	720,00
20 - Soins de l'enfant	H6219	760,00
21 - Soins de l'enfant	H6220	800,00
22 - Soins de l'enfant	H6221	840,00
23 - Soins de l'enfant	H6222	880,00
24 - Soins de l'enfant	H6223	920,00
25 - Soins de l'enfant	H6224	960,00
26 - Soins de l'enfant	H6225	1000,00
27 - Soins de l'enfant	H6226	1040,00
28 - Soins de l'enfant	H6227	1080,00
29 - Soins de l'enfant	H6228	1120,00
30 - Soins de l'enfant	H6229	1160,00
31 - Soins de l'enfant	H6230	1200,00
32 - Soins de l'enfant	H6231	1240,00
33 - Soins de l'enfant	H6232	1280,00
34 - Soins de l'enfant	H6233	1320,00
35 - Soins de l'enfant	H6234	1360,00
36 - Soins de l'enfant	H6235	1400,00
37 - Soins de l'enfant	H6236	1440,00
38 - Soins de l'enfant	H6237	1480,00
39 - Soins de l'enfant	H6238	1520,00
40 - Soins de l'enfant	H6239	1560,00
41 - Soins de l'enfant	H6240	1600,00
42 - Soins de l'enfant	H6241	1640,00
43 - Soins de l'enfant	H6242	1680,00
44 - Soins de l'enfant	H6243	1720,00
45 - Soins de l'enfant	H6244	1760,00
46 - Soins de l'enfant	H6245	1800,00
47 - Soins de l'enfant	H6246	1840,00
48 - Soins de l'enfant	H6247	1880,00
49 - Soins de l'enfant	H6248	1920,00
50 - Soins de l'enfant	H6249	1960,00
51 - Soins de l'enfant	H6250	2000,00
52 - Soins de l'enfant	H6251	2040,00
53 - Soins de l'enfant	H6252	2080,00
54 - Soins de l'enfant	H6253	2120,00
55 - Soins de l'enfant	H6254	2160,00
56 - Soins de l'enfant	H6255	2200,00
57 - Soins de l'enfant	H6256	2240,00
58 - Soins de l'enfant	H6257	2280,00
59 - Soins de l'enfant	H6258	2320,00
60 - Soins de l'enfant	H6259	2360,00
61 - Soins de l'enfant	H6260	2400,00
62 - Soins de l'enfant	H6261	2440,00
63 - Soins de l'enfant	H6262	2480,00
64 - Soins de l'enfant	H6263	2520,00
65 - Soins de l'enfant	H6264	2560,00
66 - Soins de l'enfant	H6265	2600,00
67 - Soins de l'enfant	H6266	2640,00
68 - Soins de l'enfant	H6267	2680,00
69 - Soins de l'enfant	H6268	2720,00
70 - Soins de l'enfant	H6269	2760,00
71 - Soins de l'enfant	H6270	2800,00
72 - Soins de l'enfant	H6271	2840,00
73 - Soins de l'enfant	H6272	2880,00
74 - Soins de l'enfant	H6273	2920,00
75 - Soins de l'enfant	H6274	2960,00
76 - Soins de l'enfant	H6275	3000,00
77 - Soins de l'enfant	H6276	3040,00
78 - Soins de l'enfant	H6277	3080,00
79 - Soins de l'enfant	H6278	3120,00
80 - Soins de l'enfant	H6279	3160,00
81 - Soins de l'enfant	H6280	3200,00
82 - Soins de l'enfant	H6281	3240,00
83 - Soins de l'enfant	H6282	3280,00
84 - Soins de l'enfant	H6283	3320,00
85 - Soins de l'enfant	H6284	3360,00
86 - Soins de l'enfant	H6285	3400,00
87 - Soins de l'enfant	H6286	3440,00
88 - Soins de l'enfant	H6287	3480,00
89 - Soins de l'enfant	H6288	3520,00
90 - Soins de l'enfant	H6289	3560,00
91 - Soins de l'enfant	H6290	3600,00
92 - Soins de l'enfant	H6291	3640,00
93 - Soins de l'enfant	H6292	3680,00
94 - Soins de l'enfant	H6293	3720,00
95 - Soins de l'enfant	H6294	3760,00
96 - Soins de l'enfant	H6295	3800,00
97 - Soins de l'enfant	H6296	3840,00
98 - Soins de l'enfant	H6297	3880,00
99 - Soins de l'enfant	H6298	3920,00
100 - Soins de l'enfant	H6299	3960,00

Cotations de prothèses pédiatriques et de mainteneurs d'espaces non pris en charge par la CCAM et soumis à devis.

PARTENAIRE

Philips Sonicare ProtectiveClean

Une brosse à dents intelligente lancée par Philips.

La brosse à dents Sonicare ProtectiveClean permet un brossage en douceur avec des têtes de brosse aux brins souples ou extra-souples (selon les têtes choisies), un design profilé pour un accès facilité et un capteur de pression qui alerte par une vibration quand on « appuie » trop fort. Le mode Clean, d'une durée de 2 minutes, élimine la plaque efficacement et en douceur. Les intensités douce et intense permettent un brossage personnalisé adapté aux besoins de chacun. Le manche est équipé

d'un capteur intelligent qui prévient, par signal sonore et visuel, quand il faut changer sa tête de brosse. Enfin, Philips propose une nouvelle gamme de têtes de brosse « optimale » : une gamme plus claire, pour un choix simplifié (retrait de plaque, soin des gencives, blancheur). Les têtes de brosse de cette gamme sont adaptables sur tous les modèles de brosse Philips Sonicare.

<http://www.dentiste.philips.fr/index.php>
(HX6848/92 - référence réservée aux professionnels de la santé bucco-dentaire : 49 €).

Le JSOP téléchargeable sur www.sop.asso.fr



*Suivez aussi notre actu et l'actu professionnelle
sur notre compte Twitter et notre page Facebook*

Le succès des Voiles de la SOP

La première édition des Voiles de la SOP a réuni en juin dernier, dans une ambiance résolument festive, plus de soixante praticiens, voileux et non-voileux. Régate, convivialité et bonne humeur dans la magnifique rade de Marseille, entre le Vieux-Port et les îles du Frioul. À l'année prochaine !





À l'ADF, les nouveaux concepts vus par les experts de la SOP

Le 29 novembre de 14h à 17h (code séance : C55) se tiendra la séance de la SOP « Nouveaux concepts : l'avis d'experts », sur le thème de l'innovation en endodontie, chirurgie, orthodontie, implantologie et bio matériaux.



JEAN-FRANÇOIS CHOURAQUI

Scanners intra-oraux: un investissement d'avenir ?

À l'heure où l'offre de systèmes d'empreinte optique devient pléthorique, beaucoup continuent de s'interroger sur leur potentiel. Les caméras de prise d'empreinte optique sont-elles fiables ? Quelles en sont les indications ? Quelles en sont les limites ? Nous découvrirons que réserver cette innovation au simple remplacement des matériaux d'empreinte surfacique constituerait une réelle sous-utilisation de leur potentiel. Ses applications s'étendent en effet de la dentisterie restauratrice à l'implantologie en passant par l'orthodontie.



ALEX DAGBA

Bridge collé cantilever ou implant, que choisir ?

Dans le secteur antérieur, deux grandes thérapeutiques sont envisageables en vue de la prise en charge d'un édentement unitaire : les restaurations implanto-portées, largement éprouvées, et une autre plus innovante : les bridges collés cantilever. Ces deux approches contemporaines sont bien décrites dans la littérature et présentent chacune des avantages et inconvénients. L'objectif sera de discuter les indications de ces thérapeutiques complémentaires à travers différents cas cliniques, afin de choisir pour chaque situation clinique la solution la plus adaptée.





VALENTIN MARCHI **Ciments** **biocéramiques :** **un bouleversement** **en endodontie ?**

La mise à disposition de ces biomatériaux innovants pour l'obturation canalaire (Bioroot®, TotalFill®) permet de repenser cette étape clé du traitement. Alors que les ciments classiques servent simplement de joint entre la dentine et le matériau d'obturation, les ciments biocéramiques sont des matériaux d'obturation à part entière. Ce changement de concept majeur permet une obturation simple et sereine sans nuire au pronostic.



MICKAËL SAMAMA **Ingression des molaires** **maxillaires :** **la chirurgie/ortho-** **dontie au service de** **l'économie tissulaire !**

En cas d'édentement molaire mandibulaire non compensé, des égressions des molaires maxillaires peuvent s'installer, compromettant une réhabilitation prothétique fiable. Les ancrages orthodontiques associés à une corticotomie permettent un mouvement d'ingression accéléré. Cette technique innovante et conservatrice pour les tissus dentaires est une alternative simple aux techniques sous-tractives invasives (coronoplastie, etc.). À travers les résultats issus de notre série prospective utilisant cette technique, nous aborderons les avantages, les limites, ainsi qu'un step by step de la préparation pré-prothétique à la réalisation chirurgicale de cette intervention.



Trois questions **à Benjamin Darmon,** **responsable de** **la séance de la SOP**

Pourquoi ce thème de « nouveaux concepts » ?

L'innovation est au cœur de notre métier. Il faut s'y ouvrir tout en gardant un œil critique, notamment avec une conscience des limites de certains nouveaux concepts. Les quatre thèmes correspondent à trois nouvelles techniques ou approches cliniques et à un nouveau matériau, tous relativement récents mais éprouvés. En effet, les quatre cliniciens de la séance ont acquis un recul suffisant pour livrer les avantages mais aussi les limites de ces nouveaux concepts et transmettre aux participants leurs trucs et astuces.

S'agit-il de concepts polémiques ?

Dès que l'on parle de nouveaux concepts, cela fait forcément polémique car il y a toujours des résistances à l'innovation. Accepter l'idée de changer ses habitudes, investir dans du nouveau matériel, se remettre en question... autant de freins aux évolutions individuelles. Mais d'un autre côté, les praticiens ont aussi trop souffert de tester des produits « fabuleux » qui n'ont montré aucune efficacité, voire, parfois, pire. Forts de cette expérience, nous avons appris à être méfiants, et les conférenciers lèveront certains doutes ou nous conforteront dans d'autres. Le débat sera donc ouvert.

Un mot sur les conférenciers ?

Nous avons voulu donner un coup de jeune à cette séance. Alex Dagba, Valentin Marchi et Mickaël Samama sont de jeunes cliniciens qui connaissent parfaitement leur sujet. Cette nouvelle génération de conférenciers va faire souffler un vent nouveau sur la séance de la SOP à l'ADF. Jean-François Chou-raqui nous fera bénéficier de sa grande expérience, indispensable à son thème de prédilection. Leur propos consistera à montrer des techniques que les omnipraticiens n'ont peut-être pas l'habitude d'utiliser, mais qui peuvent apporter une plus-value à leur pratique. /

Infos pratiques

La séance aura lieu le jeudi
29 novembre de 14h00 à 17h00 au
Palais des Congrès de Paris, salle: C55.





Comme eux dites ● **OUI** à la SOP

**Adhérez ou renouvelez
votre adhésion à la SOP en 2018**
en cahier central du JSOP
ou sur notre site Internet et bénéficiez :

- de formations de haute qualité dans une ambiance conviviale et unique
- de tarifs préférentiels ou, avec une formule Pack, de prix exclusifs
- d'un accès illimité aux conférences des Journées SOP sur www.sop.asso.fr
- d'un abonnement à la ROS, le trimestriel scientifique de la SOP

