

## HYPNOSE (9 jours)


 3 155 €

**Format :** présentiel.

18-19-20 janv. 23-24-25 mai 19-20-21 sept. 2024

**Lieu :** Espace Saint-Martin

199 bis, rue Saint-Martin - 75003 Paris

**Public :** omnipraticiens, assistant(e)s dentaires.

**Nombre de participants :** limité à 30

### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Maîtriser la communication thérapeutique et pratiquer l'hypnose au cabinet dentaire. Formation ouverte aux assistant(e)s des praticiens.

### RESPONSABLES SCIENTIFIQUES ET ENSEIGNANTS

Philippe Fourmond Surbled, Pierre Daucé.

### PROGRAMME

- Communication hypnotique : trances ; hypnose conversationnelle ; canaux sensoriels ; synchronisation ; langages ; techniques dissociantes, de recadrage ; submodalités et ancrages ; lieu de sécurité ; compliance aux soins ; gestion de conflits.

- Inductions : Milton-Modèle ; suggestions, confusion, métaphores, chosification ; stabilisation de la transe ; suggestions post-hypnotiques ; processus végétatifs ; phobies ; sevrage tabagique ; auto-hypnose.
- Bruxisme ; maintenance ; douleurs temporo-mandibulaires ; l'enfant ; douleurs ; révisions.

### MOYENS PÉDAGOGIQUES

Modules théoriques en alternance avec leur mise en application pratique.

### LES + DE LA FORMATION

 ASSISTANTES + PRATICIENS  APPROFONDISSEMENT

### TAUX DE SATISFACTION\*

100 % de participants satisfaits

\* formation de l'année précédente

→ [www.sop.asso.fr](http://www.sop.asso.fr)


 Société  
Odontologique  
de Paris

## Le mot de Philippe Fourmond-Surbled

*Responsable de la formation*

Notre formation a pour ambition de former les praticiens à la « communication thérapeutique », donner les outils leur permettant d'appréhender le stress du patient mais aussi leur propre stress, ainsi que de gérer efficacement la gestion de la douleur du patient. L'enjeu majeur ne réside pas tant dans la maîtrise de l'induction hypnotique, même si le participant va l'acquérir pour, par exemple, proposer des séances à des patients phobiques ou à ceux qui souffrent de bruxisme. Ce qui va changer la vie du praticien, c'est d'obtenir l'alliance thérapeutique du patient. Or,



des choses essentielles se jouent sur la manière dont nous nous exprimons – y compris les assistant(e)s dentaires, pour lesquels la formation est ouverte. Les participants vont apprendre à ne pas employer de termes négatifs : « ne vous inquiétez pas, ça ne fait pas mal », car ce sont précisément les mots « inquiétude » et « mal » qu'ils ancrent dans l'esprit du patient. Ils pourront reformuler en disant : « soyez rassuré, ce sera confortable pour vous ». Pour cela, notre formation est une savante alternance entre approches théoriques et application pratique.